

La Revista Decana
del Transporte
de Mercancías.
Camiones, Furgonetas,
Carrocerías y
Componentes.

Año 42. #450.
Noviembre 2019

TRANSPORTE3

www.transporte3.com

RENAULT TRUCKS T EURO 6 STEP D ¡MÁS AHORRO!



- Cataluña, otra piedra en el camino • Pérdida de la Honorabilidad: Se barajan cambios • Entrevista: Roberto Anelli, Director de Preowned de IVECO España • Pruebas: Scania S 650 CV - V8 • Volkswagen Transporter T6.1 • Especial: Bolsas de Carga •



Vehículos
Comerciales

Pídate un Crafter desde 15.500 €*

Esta vez, el gran actor de reparto eres tú

En este preciso instante miles de personas están pidiendo cosas online.
¿Y sabes a quién le toca repartir todo esto? ¡Sí, sí, a ti! Y gracias al Crafter
estarás preparado para todo lo que venga. Pide el Crafter desde 15.500 €*.



Fieles al
original

* Precio desde 15.500 € para Crafter 30 Furgón Batalla Media L3H2 2.0 TDI EU6 SCR FWD BMT 75 kW (102 CV). Descuento de marca y concesionario y bonificación Volkswagen Financial Services incluidos. Estos precios no incluyen IVA, impuesto de matriculación, costes de transporte ni gastos de pre-entrega ni gastos de matriculación (Consulte condiciones de I.M según CCAA). Capital mínimo de 15.000 € y permanencia mínima en la financiación de 48 meses. Oferta para clientes profesionales destinados al sector del transporte o mensajería (para otros sectores, consultar precio). Oferta válida para vehículos con alta de cliente, matrícula y baja del 1 al 31 de Octubre de 2019. Oferta válida hasta el 31/10/2019 financiando con Volkswagen Bank GmbH S.E. Incompatible con otras ofertas financieras. Gama Crafter con motores EU6 consumo medio: 7,2 l/100 km. Emisión de CO₂: 187 g/km. La imagen incluye equipamiento opcional con sobreprecio. Consulte condiciones en su concesionario Volkswagen Vehículos Comerciales.

volkswagen-comerciales.es



UN PANORAMA MUY OSCURO



Luis Gómez-Llorente
Director de Transporte 3

Como se podía prever, el resultado de las últimas elecciones de generales parece que no ayudará a mejorar la situación de inestabilidad que vive España. La mayor fragmentación del voto incrementará la intranquilidad significativamente. Un gobierno de coalición tan variopinto como se atisba no parece la mejor alternativa para afrontar un escenario cargado de incógnitas, con la sombra de una nueva crisis en el horizonte.

Los primeros síntomas no son muy halagüeños. Tan sólo unos minutos después de anunciarse el preacuerdo de gobierno firmado por el PSOE y Unidas Podemos, el IBEX 35 registraba un retroceso y la prima de riesgo marcaba su máximo mensual. Y aún falta por conocer quiénes serán los otros socios que apoyarán a Pedro Sánchez.

Y mientras esperamos a que se conforme el nuevo Ejecutivo y se realice el correspondiente reparto de ministerios, el transporte de mercancías por carretera sigue en el más absoluto abandono. Desde hace semanas está

siendo una de las principales víctimas de las acciones de los independentistas radicales y nadie hace nada.

Los bloqueos en la AP-7 están generando pérdidas millonarias e inexplicablemente el Gobierno central no ordena una intervención contundente para despejar la arteria principal que conecta a nuestro país con Europa. ¿Los transportistas tienen que pagar este precio por no querer “incomodar” a sus futuros socios? ¿Hasta cuándo?

El sector está a la espera de tener un interlocutor para plantear nuevamente sus reivindicaciones, pero ahora los ánimos aún están más caldeados que hace un año. Si el nuevo gobierno autodenominado “progresista” no trata con tacto a un sector estratégico como es el transporte, y pone en marcha políticas que le penalicen aún más (Euroviñeta, transición energética, subida de impuestos...), posiblemente estaremos un poco más cerca de repetir lo que sucedió en 2008 cuando Magdalena Álvarez estaba al frente del ministerio de Fomento.



03 EDITORIAL

Un panorama muy oscuro

38 REPORTAJE

El Grupo Traton apuesta por la electrificación y la digitalización

26 PRUEBA

Scania S 650 cv - V8 - Edición 50 Aniversario

42 ESPECIAL

Bolsas de Carga

06 EN PORTADA

Cataluña, un problema más para los transportistas

32 PRODUCTO

Renault Trucks T Euro 6 Step D

50 PRUEBA

Nueva Volkswagen Transporter T6.1 - 150 CV

SOY IMPARABLE

(Excepto por una buena razón)



IVECO  **-WAY**

DRIVE THE NEW WAY.

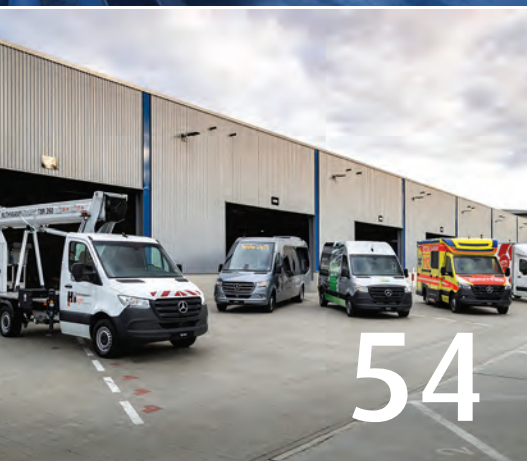
**MÁS CONFORT, MÁS CONECTIVIDAD, MÁS SERVICIOS QUE NUNCA.
SIÉNTETE IMPARABLE CON IVECO S-WAY**

Un descanso, una comida, un café, por supuesto, tus momentos a lo largo del camino: nada más puede hacer que te detengas cuando estás en carretera. Nos enorgullece presentarte el Nuevo IVECO S-WAY, el camión más confortable y conectado que hemos diseñado: el compañero de viaje que te acompañará siempre, en todas las misiones.



IVECO

TRANSPORTE3



20 ENTREVISTA

Roberto Anelli, Director de Preowned de IVECO España

36 PRODUCTO

Los camiones Ford desembarcan en el mercado español

54 PRODUCTO

Mercedes-Benz: Una solución para cada necesidad

Revista fundada por:
Jesús Gómez Llorente

Depósito Legal:
M-16.378-1977

Edita:
Grupo Editorial Editec

Director:
Luis Gómez-Llorente

Redactor Jefe:
Luis Francisco Blanco Barba

Redacción:
Isabel Blancas Maldonado
Alejandra Cabornero Hernando

Publicidad
Jorge Rohrer Hernando

Pruebas Técnicas:
Manuel Rujas (Veh. Pesados), Juan Morón (Veh. Ligeros)

Colaboradores:
Verónica Olivera Villanueva (Periodista), José Carlos Cámara (Periodista), José M. Cáncer Lalanne (Doctor Ingeniero), Antonio Mozas Martínez (Ingeniero), Francisco Sánchez-Gamborino (Abogado. Doctor en Derecho), Oscar Sbert Lozano (Ingeniero), Manuel Fernández Martínez Gonzalo Garos, Isidoro Hernández Ferrer

Sección Oficial:



Dirección, Redacción y Publicidad:
C/. Padilla, 72
Tel.: 91 401 69 21 / 91 401 34 39

Precio de suscripción por un año edición Papel y boletín Digital:
Nacional: 65,49 €. Extranjero: 120 €.
Número suelto: 7,44 €

Impresión:
Gráficas Aries

Preimpresión:
infoycomunicación

Los artículos firmados expresan el criterio de sus autores, sin que ello suponga que TRANSPORTE 3, ni las respectivas empresas de los colaboradores, compartan necesariamente las opiniones expuestas por los primeros

PREMIOS



FIABILIDAD A LA PERFECCIÓN.



IRONMAN
EUROPEAN SERIES

2019 OFFICIAL SUPPLIER PARTNER

¿Qué tienen en común el MAN XLion y los triatletas de Ironman?

Al igual que en la competición más dura del mundo, los camiones MAN también alcanzan su rendimiento extremo todos los días. La resistencia, el uso eficiente de la potencia y la fiabilidad absoluta de la gama MAN han sido probadas en todas las condiciones de operación. Los camiones MAN XLion están perfectamente preparados para cada aplicación. Además, MAN DigitalServices también hace el día a día de los conductores más fácil e incrementa, de modo sostenible, la rentabilidad económica de las flotas.

Más información en xlion.man



CATALUÑA, OTRA PIEDRA EN EL CAMINO

LOS BLOQUEOS EN LA AP-7 ESTÁN CAUSANDO PERDIDAS MILLONARIAS A LOS TRANSPORTISTAS

DESDE QUE EL TRIBUNAL SUPREMO HIZO PÚBLICA LA SENTENCIA SOBRE EL 'PROCÉS' EN CATALUÑA, LOS INDEPENDENTISTAS MÁS RADICALES HAN PROTAGONIZADO NUMEROSOS EPISODIOS DE VIOLENCIA, ENTRE ELLOS, EL BLOQUEO DE LA AP-7

Durante la tercera semana del mes de octubre resultó prácticamente imposible circular con normalidad entre España y Francia por el paso fronterizo de La Jonquera, un punto por el que transitan unos 20.000 camiones cada día. Según las estimaciones de la Confederación Española de Transporte de Mercancías (CETM), las movilizaciones y bloqueos de carreteras que se están llevando a cabo en Cataluña "representan unas pérdidas de facturación para el sector del transporte de unos 25 millones de euros por jornada, de los que 15 corresponderían al transporte in-

ternacional y el resto al nacional, regional y local", señalan.

EL GOBIERNO MIRA PARA OTRO LADO

El Comité Nacional de Transporte por Carretera (CNTC) se ha dirigido al Presidente del Gobierno y a los ministerios de Fomento e Interior así como al Generalitat de Cataluña, para solicitarles que se adopten las medidas que sean precisas para garantizar el orden público y la libre circulación de personas y mercancías, ofreciendo suficientes medidas de seguridad para los trabajadores del sector y sus vehículos. Pero la respuesta ha sido prácticamente nula. El bloqueo de la AP-7 el 11 de noviembre, justo después de la celebración de las elecciones generales, ha puesto de manifiesto que no existe intención de frenar de un modo contundente las acciones de estos grupos violentos. "Lamentablemente, una vez más, los únicos que le dan al transporte la importancia que tiene como motor de la economía son los CDR, que saben el daño que ocasionan bloqueando las carreteras cada vez que tienen ocasión. Una vez más observamos perplejos como el Gobierno no se toma en serio nuestros avisos y volvemos a estar bloqueados y sin posibilidad de realizar nuestra actividad con normalidad, con el coste económico y social que esto supone", lamentan desde la CETM.



LAS MOVILIZACIONES Y BLOQUEOS DE CARRETERAS QUE SE ESTÁN LLEVANDO A CABO EN CATALUÑA "REPRESENTAN UNAS PÉRDIDAS DE FACTURACIÓN PARA EL SECTOR DEL TRANSPORTE DE UNOS 25 MILLONES DE EUROS POR JORNADA"

LOS CARGADORES TAMBIÉN ALZAN LA VOZ



A diferencia de lo que ocurrió en un primer momento, la Asociación de Fabricantes y Distribuidores (AECOC) también ha manifestado su malestar por los cortes de la autopista AP-7 a la altura de La Jonquera y ha denunciado el impacto sobre la

actividad de los transportistas que tienen este tipo de acciones reivindicativas. "Compartimos el sentir y malestar de los transportistas ante una situación de la que las empresas cargadoras también somos víctimas", indicó el responsable de cadena de suministro de AECOC, Alejandro Sánchez.

El monocepillo para el lavado de grandes y pequeñas flotas

LITIO WASH

Único en el mundo con batería de Litio

Novedad Mundial

-  Ecológico: 0 emisiones y 0 ácidos
-  Carga rápida
-  Sin mantenimiento
-  Rápido: 2'/Bus
-  Silencioso
-  Depósito de agua incorporado
-  100% móvil



www.JmbGrupo.com

+ 34 607 400 483

ESCASAS ALTERNATIVAS

En este escenario algunos transportistas han optado por circular por la N-II (exponiéndose a sanciones de 500 euros) o acceder a Francia por el paso fronterizo de Irún, aunque esta alternativa puede suponer un sobrecoste de 700 euros para un camión que proceda del área mediterránea, según las estimaciones de la Federación Valenciana de Empresarios del Transporte y la Logística (FVET).

NO HABRÁ INDEMNIZACIONES

Desde la CETM han anunciado que estudiarán la posibilidad de hacer una reclamación a las autoridades competentes por los daños ocasionados a las empresas del sector por los bloqueos y cortes continuos en las carreteras. Aunque el ministro de Fomento, José Luis Ábalos, ya ha descartado la posibilidad de compensar a los profesionales del transporte de mercancías por los perjuicios sufridos por los cortes en las carreteras catalanas. En una entrevista radiofónica, Ábalos aseguró que son conscientes de los daños que han provocado las acciones de los independentistas más violentos especialmente la AP-7, pero desde Fomento "no se plantean" indemnizar a los transportistas afectados.

LOS CONDUCTORES, UNA VEZ MÁS, SON "REHENES" DE LOS VIOLENTOS

La Asociación de Transporte Internacional por Carretera (ASTIC) ha expresado el hartazgo de los empresarios y de los conductores profesionales por este tipo de bloqueos, ya sufridos re-

"NO ES ADMISIBLE QUE LA RESACA ELECTORAL Y LOS INTERESES POLÍTICOS PRIMEN PARA TOMAR DECISIONES QUE PERJUDICAN AL CONJUNTO DE LA ECONOMÍA Y LA SOCIEDAD ESPAÑOLAS", LAMENTAN LOS RESPONSABLES DE LA CETM

"SI NO SE FRENAN ESTOS DISTURBIOS, SE VAN A COLAPSAR LOS FLUJOS DE EXPORTACIONES E IMPORTACIONES CON DESASTROSAS CONSECUENCIAS PARA NUESTRA ECONOMÍA", ADVIERTEN DESDE ASTIC

cientemente en esas mismas carreteras o en la vecina Francia, con motivo de las protestas que durante meses llevaron a cabo los llamados Gilets Jaunes (Chalecos amarillos). "No sólo dañan la actividad económica y el bienestar de nuestras empresas y la de nuestros clientes, sino que realmente estos cortes se convierten en verdaderas tomas de rehenes en las personas de nuestros conductores, forzados a romper sus rutas cuando únicamente están cumpliendo con su deber profesional", señala Ramón Valdivia, director general de ASTIC.

ANULADOS LOS TIEMPOS DE CONDUCCIÓN Y DESCANSO



El Ministerio de Fomento publicó en el BOE la Resolución 29/10/2019, por la que se establece que, se excluyen temporalmente los tiempos de conducción y descanso en los transportes de mercancías y viajeros por carretera a las operaciones que hayan tenido lugar en Cataluña entre el 14 y el 20 de octubre, días en los que no dejaron de vivirse cortes y bloqueos de carreteras.

La CETM celebra esta decisión porque, "aunque los daños económicos son irreversibles para el sector del transporte de mercancías por carretera, de esta manera se evitan sanciones injustas a los transportistas, que no tenían opciones ante la irrupción de su trabajo de manera forzosa por parte de los CDR".



Todos hablan, pero solo uno actúa. El nuevo Actros.

Active Drive Assist. La vanguardista combinación de los más diversos sistemas de asistencia y de conducción elevan el confort de marcha y la seguridad a un nuevo nivel. Además, el sistema Active Drive Assist ofrece un estilo de conducción con un bajo consumo de combustible, que convierte al nuevo Actros en un auténtico factor económico. www.mercedes-benz-trucks.com

Mercedes-Benz
Trucks you can trust





PÉRDIDA DE LA HONORABILIDAD: SE ENCIENDEN LAS PRIMERAS ALARMAS

MILES DE EMPRESAS YA HAN RECIBIDO NOTIFICACIONES DE POSIBLE PÉRDIDA DE HONORABILIDAD

EL MINISTERIO DE FOMENTO ESTARÍA TRABAJANDO EN UNA MODIFICACIÓN DE LOS ASPECTOS MÁS CONTROVERTIDOS DE LA REGULACIÓN SOBRE PÉRDIDA DEL REQUISITO DE HONORABILIDAD ESTABLECIDA EN EL NUEVO ROTT, SEGÚN HA HECHO PÚBLICO FENADISMER

Las organizaciones que componen el Comité Nacional de Transporte por Carretera acordaron impugnar el pasado mes de abril la referida regulación sobre pérdida del requisito de honorabilidad "tanto por su carácter desproporcionado y no garantista como por la inseguridad jurídica que ocasiona a las empresas transportistas". Dicha impugnación se encuentra en la actualidad pendiente exclusivamente de que sea dictada la preceptiva sentencia por parte del Tribunal Supremo, una vez que las partes personadas ya han planteado sus respectivos argumentos jurídicos.

SE ESTÁ ORIGINANDO CIERTA "ALARMA SOCIAL"

Desde la entrada en vigor del nuevo ROTT, según Fenadismer, son miles las notificaciones de comunicación de posible pérdida de la honorabilidad que los servicios territoriales de inspección están dirigiendo tanto a las empresas transportistas como a sus gestores, esto es a, las personas que aportan el título de competencia profesional a la empresa, lo que está originando cierta "alarma social" en el sector por las consecuencias que se pudieran derivar en el caso de que tal consecuencia punitiva se llevara a efecto.

Los responsables de la Federación se muestran sorprendidos por la falta de uniformidad sobre el procedimiento que las CCAA están siguiendo en relación a la comunicación de posible pérdida de la honorabilidad, en lo relativo a la falta de comunicación a la empresa transportista o al plazo concedido al gestor para presentar alegaciones, entre otras.

UNIFICAR LA VÍA TELEMÁTICA

Tras la entrada en vigor de las nueva LOTT y la Ley de Procedimiento Administrativo de las Administraciones Públicas, desde el año 2017 tanto el Ministerio de Fomento como las Comunidades Autónomas han venido llevando a cabo la tramitación de los nuevos requerimientos de inspección como de los nuevos expedientes sancionadores en materia de transporte por vía exclusivamente electrónica, eliminando el procedimiento de notificación por carta postal certificada. Nuevamente Fenadismer reclama la creación de una sede común donde Fomento y las comunidades autónomas realicen la notificación electrónica de expedientes sancionadores.

NUEVA GAMA OPEL DE VEHÍCULOS COMERCIALES

LAS HERRAMIENTAS ALEMANAS QUE CONDUCEN TU NEGOCIO



- ✓ **CAPACIDAD DE CARGA FLEXIBLE**
- ✓ **CONSUMO EFICIENTE ÚNICO EN SU CLASE**
- ✓ **BAJO COSTE DE PROPIEDAD**

**DESCUBRE LA NUEVA GAMA OPEL
DE VEHÍCULOS COMERCIALES EN [OPEL.ES](https://www.opel.es)**





44 TONELADAS, UN OBJETIVO “IRRENUNCIABLE”

LOS CARGADORES ASEGURAN QUE QUIEREN DIALOGAR PERO SE MUESTRAN INFLEXIBLES EN SU POSTURA

LA ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE CARGADORES Y USUARIOS DEL TRANSPORTE DE MERCANCÍAS (AEUTRANSMER) CELEBRÓ SU ASAMBLEA GENERAL EL PASADO 30 DE OCTUBRE

En su intervención, el presidente de esta organización, Carlos Castán expresó su voluntad de diálogo con el colectivo del transporte terrestre y una vez más dejó claro que las 44 toneladas son un objetivo “irrenunciable”. Además máximo responsable de AEUTRANSMER hizo referencia a la ralentización de la economía, “a pesar de lo cual se constata que la carretera sigue viva, mostrando un incremento de su actividad”, apuntó.

APUESTA POR LA DIGITALIZACIÓN

Los cargadores volvieron a poner manifiesto la necesidad de mejorar las conexiones con terminales y centros de carga para que el tren alcance los niveles de cuota ferroviaria que demandan los cargadores y “que deberían ser similares al resto de Europa”, señaló.

Castán finalizó su intervención resaltando la importancia de la digitalización como un elemento necesario para una mayor eficiencia de cualquiera de los modos de transporte, teniendo en cuenta que “la digitalización no consiste en plasmar un documento en formato de imagen sino que se debe ir más allá con las tecnologías disponibles y en colaboración con nuestros proveedores de transporte.”

CARLOS CASTÁN SEGUIRÁ AL FRENTE DE AEUTRANSMER

Carlos Castán (CELSA) fue reelegido presidente y estará al frente de la organización durante un nuevo mandato de dos años. Le acompañarán en la gestión José Manuel Torres (FINSA) en el cargo de tesorero, junto con otros siete vocales representantes de las empresas cargadoras, que conforman el nuevo órgano directivo: Rafael López-Loriente (MAXAMCORP), Luciano González (BMI), Pere Joan Massó (CAPSA), Raul Rivera (CUNEXT COPPER), Carlos Cancela (XPL CARGO), Luis Nuñez (GEFCO), y Manuel Morales (EL CORTE INGLÉS).



PERSONALIZA-T TU SEMINUEVO CON UN TOQUE PERSONAL

POR SOLO
498€
MES¹



ADQUIERE YA TU VEHÍCULO SEMINUEVO POR SOLO **498 €** AL MES¹

Y TE REGALAMOS LA PERSONALIZACIÓN²

En Renault Trucks sabemos que tu camión es un reflejo de tu personalidad. Por eso, ahora solo por un tiempo limitado, te ofrecemos ¡la oportunidad que estabas esperando!

Tu vehículo seminuevo por solo **498 euros** al mes¹ con personalización incluida. Aprovecha esta oferta limitada en la que te regalamos el vinilado de la cabina².

Una oportunidad única para hacerte con el camión de tus sueños al precio que deseas.

¿A qué estás esperando?

Acude ya a tu distribuidor oficial más cercano.

USED TRUCKS
BY RENAULT TRUCKS
www.used-renault-trucks.es

[¹] Ejemplo de Financiación mediante Leasing Operativo de una Tractora Usada Renault Gama T 460 4x2 con un precio de venta de 36.700 euros, dando una entrada de 5.900 euros y aplazando 30.800 euros, mediante 45 pagos mensuales prepagables de 498 euros teniendo un valor residual al final del contrato de 11.550 euros. Comisión de apertura 1,25% sobre la cantidad aplazada 385 euros. Tipo de interés nominal 4% TAE 4,49%. Gastos de Notaría y Registro por cuenta del cliente no incluidos en cálculo de la TAE. Comisión de cancelación anticipada 3%. 130.000 Kms. máximo anual (exceso km 0,04 euros/km). A todos los importes habrá que añadirles el correspondiente IVA. Seguro de vida obligatorio en caso de profesionales autónomos. Seguro de pérdida total obligatorio. Operaciones sujetas a su aprobación y formalización de acuerdo con las políticas de VFS Financial Services Spain EFC. Oferta válida hasta el 31 de diciembre de 2019 o 50 unidades. [²] Las personalizaciones incluidas en la oferta son las contenidas en el catálogo de personalización. Está excluido el cambio de color de la cabina completa. Consulta el catálogo en tu distribuidor o en <https://www.renault-trucks.es/personaliza-t>





LOS PAÍSES DE EUROPA DEL ESTE INTENTAN TUMBAR EL PAQUETE DE MOVILIDAD

CONSIDERAN QUE INCLUYE MEDIDAS DESPROPORCIONADAS Y DISCRIMINATORIAS

LOS MINISTROS DE TRANSPORTE DE BULGARIA, RUMANIA, POLONIA, HUNGRÍA, LETONIA Y LITUANIA HAN ENVIADO UNA CARTA CONJUNTA A LOS PRESIDENTES DE LA COMISIÓN, EL CONSEJO Y EL PARLAMENTO EUROPEOS PARA TRATAR DE MODIFICAR EL CONTENIDO DEL PAQUETE DE MOVILIDAD

Este grupo de países considera que el contenido de este paquete legislativo es contrario a los objetivos promovidos en su día por la Comisión Europea, y que “el texto definitivo ha estado sometido a una severa presión y no ha contado con un estudio de impacto sobre las consecuencias de su futura aplicación”. A juicio de los ministros firmantes de la carta “las medidas deberían ser realistas, proporcionadas y no discriminatorias así como preservar la competitividad del sector del transporte por carretera, no poniendo en peor posición a nuestras empresas que las empresas de terceros países”.

MÁS KILÓMETROS EN VACÍO

Asimismo consideran que las medidas aprobadas van en contra del objetivo de lucha contra el cambio climático “en especial la que obliga a retornar periódicamente al Estado miembro de establecimiento así como las nuevas restricciones a las operaciones de cabotaje, que incrementarán el número de operaciones en vacío de los camiones, generando adicionalmente 100.000 toneladas de CO2 anualmente”. Además estiman que la clasificación establecida para las operaciones de transporte en función de la aplicación o no de la regulación sobre tra-

bajadores desplazados, “va en contra de las libertades básicas y tendrá un impacto negativo en el Mercado único”.

UN CRECIMIENTO DESMESURADO

Desde Fenadismmer destacan que esta posición de “victimismo” que plantean los dirigentes de los países del Este de Europa, “contrasta con la realidad del transporte internacional por carretera en la Unión Europea, que prácticamente han copado en los últimos 10 años en detrimento de las flotas de los países occidentales”. Así desde la ampliación de la UE en 2014 al Este de Europa, que supuso la entrada de 10 países orientales en el club europeo, el crecimiento de sus flotas de transporte ha sido espectacular. Según datos del Eurostat, en 10 años el incremento en toneladas-kilómetros realizados por las flotas búlgaras ha sido del 164%, y de las húngaras y rumanas del 54%, lo que contrasta con el fuerte descenso en más de un 51% de las flotas francesas e italianas o del 40% de las empresas alemanas, y del 1% de las españolas.

~~TÚ ERES LA PIEZA~~ CLAVE PARA QUE EL CAMIÓN MÁS EFICIENTE LO SEA ~~AÚN MÁS.~~

Scania Ecolution: mejorando lo mejor

Con Scania ya tienes el mejor camión del mercado. El más ahorrador y **12 veces récord de consumo** en pruebas de prensa del sector. Pero no nos conformamos. Podemos conseguir ser todavía más eficientes y reducir hasta un 10% más el consumo de combustible y, con ello, las emisiones. Gracias a los servicios de **Scania Ecolution**, la rentabilidad y sostenibilidad de tu flota puede incrementarse a través de una gestión optimizada, formación y seguimiento de los conductores y un mantenimiento adaptado a tus vehículos. Con Scania Ecolution, tu camión puede ser todavía mejor.



¿Quieres saber cómo?

+34 910 609 851

www.scania.es

SCANIA



UN POCO DE AIRE PARA LOS TRANSPORTISTAS

CETM-MADRID RECLAMA AL AYUNTAMIENTO QUE CONCRETE EL FUTURO DE MADRID CENTRAL

EL CONSISTORIO MADRILEÑO PODRÍA ESTAR ESTUDIANDO UNA MORATORIA A LA RESTRICCIÓN AL ACCESO A MADRID CENTRAL DESDE EL 1 DE ENERO A VEHÍCULOS INDUSTRIALES DE MENOS DE 3.500 KG SIN DISTINTIVO AMBIENTAL

Para CETM-Madrid, la implantación de esta moratoria “es necesaria para un sector que está siendo maltratado por las administraciones”, por lo que se ha mostrado “una enorme satisfacción y alegría al ver que nuestras demandas no han caído en saco roto” que beneficiarán al transporte de mercancías de la capital madrileña y, en especial, al sector de las mudanzas que “tantas trabas está sufriendo” y que “atisba un negro panorama de futuro”. Los beneficios, en opinión de la organización empresarial, también redundarían en favor los ciudadanos, que no tendrían problemas de desabastecimiento, y en los propios comerciantes de la zona Madrid Central. Además, se insiste en reclamar medidas que luchen contra la contaminación ambiental, pero sin perjudicar al tejido empresarial de la Comunidad.

MADRID 360, A PUNTO

El Ayuntamiento de Madrid tiene previsto empezar a implantar las primeras medidas recogidas en la su nueva ordenanza de Calidad del Aire y Sostenibilidad (Madrid 360) a lo largo del primer semestre de 2020. Los profesionales del transporte de mercancías por carretera de Madrid no se han mostrado plenamente satisfechos con el plan que toma el

relevo de Madrid Central porque “aunque ya se han producido avances en favor del sector del transporte de mercancías por carretera, todavía faltan aspectos claros y contundentes que beneficien a un sector tan maltratado por el anterior equipo de Gobierno”.

SUBVENCIONES PARA RENOVACIÓN DE FLOTA

El alcalde de Madrid, José Luis Martínez-Almeida, también ha anunciado que el Ayuntamiento lanzará de forma inmediata una línea de subvenciones para la renovación de estas flotas comerciales. Este planteamiento también ha sido una de las demandas más solicitadas por parte de CETM-Madrid. “Se trata de una medida que nos satisface, pero nos hubiera gustado que se hubiera tenido en cuenta cuando el sector del transporte de mercancías lo planteó. Ahora se demuestra que nuestras advertencias de los problemas que podían generar esas medidas eran reales”, han asegurado en CETM-Madrid.



NUEVO FORD F-MAX. INTERNATIONAL TRUCK OF THE YEAR.



Ford Trucks aterriza en España con una gama pensada para satisfacer las necesidades de rendimiento y confort de los clientes más exigentes, con el mejor coste operativo.

Llegamos para compartir tu carga.

www.fordtrucks.es



F-Trucks AutoMotive Hispania, SL

Parque Empresarial Rivas Futura
C/Marie Curie, 7 Edificio Beta, 2-7,
28521 Rivas-Vaciamadrid (Madrid)
T: +34 911 034 536



TRUCKS

Sharing the load



“ESTAMOS EN UN CAMINO DE CRECIMIENTO Y PROFESIONALIZACIÓN DEL VEHÍCULO USADO QUE NUNCA SE HABÍA VIVIDO”

ROBERTO ANELLI, DIRECTOR DE PREOWNED DE IVECO ESPAÑA

HACE DOS AÑOS Y MEDIO, IVECO INICIÓ UNA IMPORTANTE APUESTA POR LOS VEHÍCULOS INDUSTRIALES DE OCASIÓN CON LA INAUGURACIÓN DE LA PRIMERA INSTALACIÓN OK TRUCKS. SU MÁXIMO RESPONSABLE EN NUESTRO PAÍS HACE BALANCE EN LAS PÁGINAS DE TRANSPORTE 3

Qué acogida le han brindado los profesionales del transporte a OK Trucks?

Estamos en un camino de crecimiento y profesionalización del vehículo usado que nunca se había vivido en la historia de IVECO. Empezamos hace dos años y medio con el concepto de OK Trucks: ponemos a disposición de los profesionales vehículos seminuevos completamente revisados por nuestros técnicos, y por otro lado les ofrecemos una serie de servicios y garantías que hasta ahora no existían.

A día de hoy fundamentalmente estamos focalizados en tractoras. Ofrecemos varios niveles: Premium (modelos matriculados en 2015, con un kilometraje por debajo de los 500.000 km y con un elevado nivel de reacondicionamiento estético y mecánico), y Basic (unidades con más de seis años que superan los 500.000 km). Las opciones de financiación y de

garantía sólo están disponibles para las unidades Premium.

Estamos muy contentos con los resultados, la facturación y las ventas están en línea con lo que habíamos previsto, y hay margen de mejora de cara al futuro.

¿Cuántos centros están funcionando en nuestro país? ¿Tienen previsto realizar nuevas aperturas? En la actualidad tenemos 10 puntos de venta OK Trucks, pero estamos comercializando vehículos usados a través de toda nuestra red de concesionarios. En todos los centros existe un nivel de profesionalización similar al de los centros OK Trucks, de hecho esperamos que a lo largo de 2020 todos nuestros puntos de servicio en España cumplan los estándares de OK Trucks.

¿Qué características deben reunir estas instalaciones? Debe de tener un espacio adecuado para ubicar la exposición de vehículos usados, y unidades en stock reacondicionadas. En este sentido, hemos definido con nuestra red cómo debe prepararse un vehículo, a nivel estético y mecánico, para poder ponerlo a la venta. Los profesionales de todos nuestros centros están perfectamente formados para realizar estos procesos con las máximas garantías.

“LA FACTURACIÓN Y LAS VENTAS ESTÁN EN LÍNEA CON LO QUE HABÍAMOS PREVISTO, Y HAY MARGEN DE MEJORA DE CARA AL FUTURO”

“ESPERAMOS ACABAR EL AÑO COMERCIALIZANDO 2.200 TRACTORAS SEMINUEVAS, INCLUYENDO LAS EXTENSIONES DE CONTRATOS. SI TODO TRANSCURRE SEGÚN LO PREVISTO, CERRAREMOS EL EJERCICIO CON UN 21,5% DE CUOTA EN EL SEGMENTO DE TRACTORAS DE 3 A 6 AÑOS”

La formación es otro pilar fundamental. Nuestro personal está preparado para dar respuesta a las peculiaridades de este tipo de producto. Hemos hecho sesiones de formación para garantizar que todo el proceso de venta se hace correctamente.

¿Cuál es el perfil del cliente que se acerca hasta los centros OK Trucks? El perfil del cliente ha ido evolucionando a lo largo de estos dos años y medio. Al profesionalizar un mercado que antes no lo estaba, han surgido alternativas de compra que antes no existían. Estamos encontrando mucho interés por parte de las grandes flotas para cubrir los picos de trabajo con estos camiones. Muchas de estas compañías optan por renting a 6, 9 o 12 meses. Representan una cuarta parte de nuestras ventas aproximadamente.

Las empresas medianas también se están acercando hasta nuestros centros. En algunos casos cuentan con flotas envejecidas que consumen mucho combustible y optan por incorporar vehículos de 3 o 3 años y medio con menos de 500.000 kilómetros y un consumo mucho más ajustado. El ahorro en combustible prácticamente les permite pagar la letra del leasing operativo.

Por último están los autónomos, que ahora encuentran nuevas opciones de financiación que resultan fundamentales en la adquisición de un vehículo.

Ofrecen múltiples alternativas a los transportistas (leasing lineal, renting o leasing operativo, diversas garantías...), ¿cuál es la venta tipo? ¿Cómo ha funcionado “MUYRENTING”?



“Estamos encontrando mucho interés por parte de las grandes flotas para cubrir los picos de trabajo con estos camiones”, asegura Roberto Anelli.



Durante el pasado ejercicio se comercializaron unas 19.900 tractoras usadas en España, unas 6.500 fueron unidades de entre 3 y 6 años.

“BUSCAMOS EL EQUILIBRIO LIMITANDO EL NÚMERO DE OPERACIONES CON RECOMPRA E IMPULSAMOS LA VENTA DE VEHÍCULOS USADOS CON UNA IMPORTANTE REORGANIZACIÓN DESDE PRINCIPIOS DE 2018. ESTA NUEVA POLÍTICA COMERCIAL Y LA PROFESIONALIZACIÓN DEL ÁREA DE VEHÍCULOS USADOS YA ESTÁN DANDO SUS FRUTOS”

Las flotas medianas y grandes se están decantando por “MUYRENTING”. También hay empresas que están empezando que han optado por esta alternativa. Este producto ha funcionado muy bien y representa un 25% de nuestra facturación. El primer año comercializamos 199 unidades y esperamos llegar a 500 en 2019. Los clientes lo van conociendo, lo ven como una alternativa al alquiler de toda la vida, y están empezando a apostar por ello.

Respecto al 75% restante de nuestras ventas, hay que decir que los transportistas españoles fundamentalmente optan por el leasing operativo (9 de cada 10). Prefieren pagar una cuota fija que incluya la garantía. Entiendo que quieren tener perfectamente controlados sus costes fijos.

¿Cómo está siendo el ejercicio 2019 para los VO? ¿Cuántas unidades prevén comercializar en los centros OK Trucks?

Durante el pasado ejercicio se comercializaron unas 19.900 tractoras usadas en España, unas 6.500 fueron unidades de entre 3 y 6 años.

En el primer semestre de este año se ha registrado un incremento del 6% en las ventas de los VO más jóvenes (entre 3 y 6 años) y han bajado un 10% las de los más antiguos. Estos datos muestran que los

clientes están encontrando soluciones profesionales y múltiples alternativas que les permiten adquirir camiones usados de menor edad.

Respecto a OK Trucks, esperamos acabar el año comercializando 2.200 tractoras seminuevas, incluyendo las extensiones de contratos. Si todo transcurre según lo previsto, cerraremos el año con un 21,5% de cuota en el segmento de tractoras de 3 a 6 años. Somos líderes en este mercado. En la actualidad no contamos con muchos vehículos que superen esa antigüedad, los iremos teniendo en el futuro.

En cuanto a la Daily, este año vamos a vender 700 unidades. Estamos contentos, es un mercado interesante. Los clientes lo reclaman porque es un producto muy bien valorado. Si tuviésemos más, comercializaríamos más.

¿Existe demanda de tractoras de gas natural?

Sí, pero aún tenemos pocos vehículos disponibles. Este interés pone de manifiesto que el futuro del gas natural es sólido. Realmente es una alternativa muy interesante porque permite recuperar la inversión de un modo más rápido.

Tendremos un mayor número de unidades disponibles a partir de 2022 porque este tipo de operaciones de recompra se hacen habitualmente por un periodo de cinco años.

¿Cómo esperan que evolucione el mercado de vehículos de ocasión en España? ¿Qué objetivos se fijan para 2020?

Este mercado evoluciona muy rápidamente. La situación política en España y en Europa impacta de un modo notable sobre las decisiones de compra de ve-

FORD HYBRID

Nueva Gama

Transit EcoBlue Hybrid.

Desde

190€/mes*

Entrada 6.913€. Cuota final 12.563€. 37 meses. TAE 9,61%.



Transit Custom EcoBlue Hybrid.

Transit EcoBlue Hybrid.

Capacidad sin restricciones.

Transit Custom y Transit te vuelven a sorprender gracias a su Nuevo Motor EcoBlue Hybrid, con potencias de 105cv, 130cv, 170cv y 185cv con los que podrás ahorrar hasta un 3% en consumo de carburante. Además, cuentan con la etiqueta ECO con la que podrás moverte sin restricciones y transportar tanto a pasajeros como cualquier tipo de carga. El espacio seguirá siendo una de sus principales características, a las que se une ahora el precio competitivo de la tecnología EcoBlue Hybrid.

Descubre cómo la nueva Gama Transit EcoBlue Hybrid trabaja por ti en ford.es



Go Further

GAMA FORD TRANSIT ECOBLUE HYBRID SIN OPCIONES: CONSUMO WLTP CICLO MIXTO DE 6,9 A 9,9 L/100KM. EMISIONES DE CO₂ WLTP DE 182 A 260 G/KM (DE 144 A 172 G/KM NEDC), MEDIDAS CONFORME A LA NORMATIVA VIGENTE. Los valores de emisiones de CO₂ pueden variar en función del equipamiento seleccionado. Los valores NEDC serán los que se consideren para el cálculo de la fiscalidad asociada con la adquisición del vehículo.

*Transit Custom ICA2 Kombi FT 320 Ambiente TDCI 96Kw (130cv) Ecoblue Hybrid con Aire Acondicionado. La oferta incluye IVA, transp., dtos. promocionales, aport. Concesión y dto. por financiar con FCE Bank plc S.E., aplazado mín. 12.000€ y permanencia mín. 25 meses. No incluye IEDMT (Impuesto Especial sobre Determinados Medios de Transporte, que varía por Comunidad Autónoma, por lo que se recomienda revisarlo en cada caso). Oferta de MultiOpción de FCE Bank, plc. SE a 37 meses y 20.000 Kms/año. Precio final 22.879,23 €. Importe total del Crédito 15.966,23 €. Comisión de apertura 542,85€. TIN 7,80%. Importe total adeudado 19.945,85 €. Precio Total a Plazos 26.858,85€. Operación sujeta a valoración crediticia. El modelo visualizado puede no coincidir con el vehículo ofertado. Válido en Pen. y Bal. hasta fin de mes. No compatible con otros dtos. Al financiar con MultiOpción, FCE Bank garantiza un valor futuro mínimo del vehículo entregado para el pago de la última cuota (sujeto a las condiciones pactadas en el contrato de MultiOpción. ford.es

MUYRENTING
MUY RÁPIDO • MUY FLEXIBLE

hículos nuevos, y ante la incertidumbre, muchos profesionales optan por los camiones seminuevos. Son inversiones más bajas y hay una mayor flexibilidad. Pero es muy difícil hacer previsiones.

Muchos fabricantes han comenzado a restringir las operaciones de recompra, ¿cuándo y cómo esperan que afecte al mercado del vehículo de ocasión?

A finales de 2017 nos encontramos con una situación de desequilibrio entre los volúmenes de camiones nuevos comercializados y nuestro parque de usados. Esta situación resulta insostenible en un mercado como el español, e IVECO fue la primera marca que decidió dar un giro a su estrategia, que es algo que tendrán que realizar otros fabricantes.

Buscamos el equilibrio limitando el número de operaciones con recompra e impulsamos la venta de ve-

“ESTAMOS INTRODUCIENDO NOVEDADES EN EL PRODUCTO “MUYRENTING” Y PRÓXIMAMENTE PRESENTAREMOS UNA VERSIÓN 2.0”

hículos usados con una importante reorganización desde principios de 2018. Esta nueva política comercial y la profesionalización del área de vehículos usados ya están dando sus frutos.

Estimamos que IVECO alcanzará una fase de equilibrio en su cartera en 2021 y por lo tanto a partir del próximo año podrá incrementar el número de operaciones con recompra.

La red ha sabido entender el contexto en el que nos encontrábamos y ha apoyado al máximo el nuevo proyecto de comercialización de vehículos seminuevos. Además han descubierto que es una alternativa muy válida para aumentar “su” parque rodante.

¿A medio y largo plazo, en qué proyectos de futuro está trabajando IVECO en esta área?

Estamos introduciendo novedades en el producto “MUYRENTING” y próximamente presentaremos una versión 2.0. Será aún más ventajoso para el cliente, intentaremos acercarnos más a lo que es un alquiler a todos los efectos (incluirá ofertas de seguro, neumáticos...). También seguiremos ajustando procesos internos en OK Trucks para seguir mejorando.

“EN LA ACTUALIDAD TENEMOS 10 PUNTOS DE VENTA OK TRUCKS, PERO ESTAMOS COMERCIALIZANDO VEHÍCULOS USADOS A TRAVÉS DE TODA NUESTRA RED DE CONCESIONARIOS”



IVECO prevé comercializar unas 700 unidades de Daily durante 2019.



RENAULT
PRO+

Nuevos Renault TRAFIC y MASTER



Nuevos motores
más potentes







Caja de cambios
automática



Nuevo diseño interior

Nueva Gama Renault Trafic: Consumo mixto WLTP (l/100km) desde 7,1 a 7,6. Emisiones WLTP CO₂ (g/km) desde 186 hasta 199. Emisiones NEDC CO₂ (g/km) desde 143 hasta 171.
Nueva Gama Renault Master: Consumo mixto WLTP (l/100km) desde 7,7 a 10,6. Emisiones WLTP CO₂ (g/km) desde 230 hasta 277.

Renault recomienda 

   YouTube [renault.es](https://www.renault.es)


VALDERRAMA MASTERS



UN ICONO CON UNA RESPUESTA ESPECTACULAR

NOS SENTAMOS AL VOLANTE DE UN SCANIA S CON MOTOR V8 DE 650 CV - EDICIÓN 50 ANIVERSARIO

SCANIA ES EL ÚNICO FABRICANTE DE CAMIONES EN EUROPA QUE MANTIENE EN SU CATÁLOGO DE MOTORES LA ARQUITECTURA V8, Y LA APUESTA LE ESTÁ DANDO BUENOS RESULTADOS: IMPRESIONANTES PRESTACIONES Y CONSUMOS MUY AJUSTADOS

Los 650 cv convierten a este V8 en la segunda máxima potencia disponible en familia de motores del fabricante sueco, después de su todopoderoso 730 cv. Su mecánica de ocho cilindros con una arquitectura V a 90°, lo convierten en un icono para los fans de los grandes motores. Su cubecaje total es de 16,4 litros y esto hace que sea el propulsor de mayor cilindrada de los actualmente existentes en su segmento. En cuanto a las prestaciones tampoco se queda atrás: sus 3300 Nm de par entre las 950 y las 1350 rpm lo colocan en primera posición en su escalón de potencia. Si tenemos que destacar algo de entre las muchas virtudes que presenta este motor DC 16, sería sin duda alguna su par. Es contundente y así lo ha demostrado en nuestro recorrido de pruebas. Ha encarado las fuertes pendientes de los puertos de Guadarrama y Somosierra sin ninguna dificultad y ha mantenido una velocidad media asombrosa utilizando el modo de rendimiento Económico. Para obtener sus 650 cv de potencia tenemos que subir a 1900 rpm nuestro motor DC16. Esto es algo difícil de ver a no ser que estemos tirando de mucho

A FAVOR

- Prestaciones del motor V8
- Consumos Ajustados
- Suelo plano de la cabina

EN CONTRA

- Consumo alto de AdBlue
- El parasol no está a la altura de los acabados

peso (transporte especial) con el agravante de una fuerte pendiente. De no ser así este motor V8 ronronea entre las 1000 rpm y las 1300 rpm y es casi imposible verlo por encima si realizamos una conducción eficiente.

Como singularidades mecánicas más destacadas, hay que mencionar su turbocompresor de geometría fija que con su nuevo diseño utiliza los gases de escape de las dos bancadas y desde ambas direcciones. También hay que recordar que Scania eliminó la válvula EGR en su última actualización. Esto simplifica mucho tanto la parte mecánica como la de mantenimiento, aunque incrementa ligeramente el consumo de AdBlue (en esta ocasión ha sido de 2,8 l/100 Km).

MÁXIMA VERSATILIDAD CON TRES MODOS DE CONDUCCIÓN

A la salida del motor una caja de cambios Opticruise GRS0925R de 12+2 velocidades es la encargada de transmitir los 3300 Nm de par que desarrolla este motor V8. La lógica nos hace pensar que estos motores tan potentes están más pensados para el transporte pesado y para ello con el modo de rendimiento de Potencia sería más que suficiente. Sin embargo Scania no opina de esta forma y en este camión de 650 cv incluye sus tres modos de rendimiento: Económico, Estándar y Potencia. De esta forma se incrementa la versatilidad del motor, que garantiza una respuesta idónea para un gran número de aplicaciones con un consumo ajustado.

Cargados con 40 toneladas y con el modo de conducción Económico, nos ha impresionado la manera de mantener las velocidades y de subir las fuertes pendientes de los puertos con una velocidad comercial sorprendente. Esto nos crea el dilema: ¿es necesario un camión con tanta potencia para el transporte de larga distancia? La realidad es que, con un consumo cercano a los 30 litros, este motor de 650 cv no se diferencia demasiado de los consumos de mecánicas de 6 cilindros y 13 litros menos potenciadas. La desmultiplicación final del eje trasero con reducción simple es de 2,92, lo que sumado al desarrollo de sobremarcha que presenta la última velocidad (0,80), hace que solo necesitemos 1003 rpm en nuestro motor DC16 para rodar a 80 Km/h. Circulando a nuestra velocidad de cruce (85 Km/h) hemos necesitado ± 1080 rpm.

AFINANDO LAS AYUDAS

En cuanto a las ayudas a la conducción, hay que destacar el sistema de control de cruce con "Active Prediction". Sus nuevas funciones permiten que los camiones del fabricante sueco sigan reduciendo el consumo. La premisa es intentar aprovechar la energía cinética al máximo con funciones como la denominada "Pulse and Glide" (pulsar y deslizar), que consigue aumentar la velocidad en pendientes ligeras para después activar Eco-roll. En esta última versión del CCAP, hemos observado que el tiempo de activación del Eco-roll cada día es mayor. El dato de mejora con este sistema, según Scania, es del 0,5%. Otra mejora de la que disponemos ahora es el control en los descensos. Esta función optimiza la velocidad en zonas ascendentes y descendentes. Se aumenta la velocidad al final de los descensos (siempre sin exceder el límite legal) con el fin de incrementar la energía cinética para hacer frente a la próxima pendiente. De este modo se mejora tanto nuestra velocidad comercial como el consumo.

CABINA A LA ALTURA

El complemento perfecto para este potente motor no puede ser otro que una cabina de la nueva serie S. Destaca por su gran volumen interior y la movilidad es plena gracias a la existencia de un piso totalmente plano. Para acceder a su interior debemos

| KM. TOTALES | VEL (KM/H) | L/100 | ADBLUE/100 |
|-------------|------------|-------|------------|
| 456 | 81,51 | 30,48 | 2,75 |

FICHA TÉCNICA

MOTOR

- Modelo: Scania DC16 118 650 cv
- N° cilindros: 8 en V a 90°
- Cilindrada: 16 400 cc
- Diámetro/Carrera: 130/154 mm
- Rel. Compresión: 17,4:1
- Potencia máxima: 650 cv / 478 kW a 1900 rpm
- Par máximo: 3300 Nm de 1000 a 1400 rpm

TRANSMISIÓN

- Embrague: Embrague monodisco
- Accionamiento: Hidráulico automatizado
- Caja de cambios: Scania GRS0925R
- N° de velocidades: 12+2
- Grupo trasero: Scania R780 con reducción simple
- Relación de grupo: 2,92

SUSPENSIONES

- Delantera: Suspensión neumática de 2 fuelles para 7500 kg
- Trasera: Suspensión neumática de 4 fuelles para 11 500 kg

FRENOS

- Delanteros: Frenos de disco ventilados
- Traseros: Frenos de disco ventilados
- Potencia freno motor: 297 kW a 2400 rpm
- Freno auxiliar: Scania Retarder desembragable R4100D de 4100 Nm

DIRECCIÓN

- Tipo: Recirculación de bolas asistida hidráulicamente

RUEDAS

- Llantas: Aluminio de 9 × 22,5
- Neumáticos delantero: Michelin X Line 315/70 R 22.5
- Neumáticos traseros: Michelin X Line 315/70 R 22.5

DEPÓSITOS

- Combustible: Aluminio con capacidad de 400 litros
- AdBlue: Plástico con capacidad de 47 litros

PESOS

- M.M.A. conjunto: 40 t

RECORRIDO

| | Punto control | Km | Tipo vía | Altura s/mar |
|---|-------------------------|-----|----------|--------------|
| → | Boadilla del Monte | 0 | Autovia | 695 |
| → | San Rafael | 53 | Autovia | 1212 |
| → | Adanero | 105 | Autovia | 910 |
| → | Tudela de Duero | 185 | Nacional | 700 |
| → | Aranda de Duero | 265 | Nacional | 798 |
| → | Somosierra | 330 | Autovia | 1433 |
| → | San Agustín de Guadalix | 385 | Autovia | 667 |
| → | Boadilla del Monte | 440 | Autovia | 682 |

CONSUMOS

| Tramo 1 | Km | Litros | L/100 | Tiempo | Km/h |
|--|-----|--------|-------|---------|-------|
| Boadilla del Monte (ES La Atalaya) - | | | | | |
| San Rafael A-6, AP-6 | 46 | 26,44 | 57,48 | 39:24 | 70,05 |
| San Rafael - | | | | | |
| Adanero AP-6 | 50 | 9,77 | 19,54 | 33:09 | 90,50 |
| Tramo 2 | | | | | |
| Adanero -Tudela de Duero | | | | | |
| N-601/CL-600 | 80 | 16,59 | 20,74 | 1:02:12 | 77,17 |
| Tudela de Duero - | | | | | |
| Aranda del Duero N-122 | 80 | 25,02 | 31,28 | 1:01:43 | 77,77 |
| Tramo 3 | | | | | |
| Aranda del Duero - | | | | | |
| Somosierra A-1 | 60 | 33,58 | 55,97 | 42:50 | 84,05 |
| Somosierra - San Agustín | | | | | |
| de Guadalix A-1 | 57 | 12,35 | 21,67 | 38:14 | 89,45 |
| San Agustín de Guadalix - Boadilla del Monte | | | | | |
| (ES La Atalaya) | 83 | 21,98 | 26,48 | 58:07 | 85,69 |
| Total | | | | | |
| Tramo 1 | 96 | 36,21 | 37,72 | 1:12:33 | 79,39 |
| Tramo 2 | 160 | 41,61 | 26,01 | 2:03:55 | 77,47 |
| Tramo 3 | 200 | 67,91 | 33,96 | 2:19:11 | 86,22 |
| Total | 456 | 139,02 | 30,48 | 5:35:39 | 81,51 |

Km inicio: 83.029 - Km finales: 83.490

Litros gasoil surtidor: 142,72*
Litros Adblue: 12,55

Climatología Inicio: 18° - Mitad: 22° - Final: 28°

* Se resta del consumo total, los consumos parciales de las zonas neutralizadas. Se neutraliza la zona del tunel de la M-50 al paso por Boadilla del Monte por alta densidad de tráfico.



1. Los motores V8 Scania llevan con nosotros 50 años. Esta última generación sigue demostrando su buena salud como dejan patente los datos de consumo.
2. El nuevo turbocompresor de doble entrada utiliza los gases de escape de las dos bancadas existentes en este motor V8.

salvar una altura de 1664 mm, subiendo cuatro escalones perfectamente compensados (una distancia media de 300 mm)
Su altura interior (2070 mm) en toda su superficie también ayuda a disfrutar de esta sensación de desahogo. La unidad probada equipada con una amplia litera de 2000 mm x 1000 mm en su zona más ancha, está más enfocada para realizar transportes de la larga distancia. Sumando el volumen de los armarios delanteros y los traseros en altura esta cabina CS20 nos ofrece un total de 535 litros. Bajo la

HA ENCARADO LAS FUERTES PENDIENTES DE LOS PUERTOS DE GUADARRAMA Y SOMOSIERRA SIN NINGUNA DIFICULTAD Y HA MANTENIDO UNA VELOCIDAD MEDIA ASOMBROSA UTILIZANDO EL MODO DE RENDIMIENTO ECONÓMICO



Innovation
that excites

Nueva Nissan NV250, impulsa tu negocio.

Para impulsar tu negocio rodéate de los mejores,
eligiendo entre:

- 2 Longitudes
- 2 o 3 Plazas en cabina
- 3 Motorizaciones 80CV, 95CV o 115CV

Haz de la Nissan NV250 tu aliada perfecta para
tu negocio, gracias a su versátil espacio de
carga, alto rendimiento y bajos costes.

Acércate a tu concesionario Nissan
Empresas e infórmate.

Llevamos tu negocio
SOBRE RUEDAS



NISSANEMPRESAS
nissan.es/nissanempresas

NISSAN  INTELLIGENT MOBILITY

Consumo mixto WLTP: 6,1 - 6,3 l/100 km (NEDC-BT: 4,6 - 4,8 l/100km). Emisiones de CO₂ WLTP: 161 - 166 g/km. (NEDC-BT: 122 - 128 g/km).



3. Un puesto de conducción confortable y bien diseñado hace más llevadera una larga jornada de trabajo.
4. El cuadro de instrumentos es el modelo premium de Scania. Nos proporciona abundante información sobre la situación de nuestro camión.
5. La suma del volumen de los armarios superiores delanteros y traseros nos da un total de 535 litros.
6. El volumen disponible bajo la litera en esta cabina S responde a las necesidades del transporte de larga distancia.

OBJETO DE DESEO



Un Scania V8 siempre ha sido un modelo icónico para los profesionales del transporte de mercancías por carretera. El fabricante sueco no ha dejado de incorporar mejoras que incrementan el confort y reducen el consumo, y consolidan a este motor como un objeto de deseo a sus 50 años recién cumplidos.

UNA CAJA DE CAMBIOS OPTICRUISE GRS0925R DE 12+2 VELOCIDADES ES LA ENCARGADA DE TRANSMITIR LOS 3300 NM DE PAR QUE DESARROLLA ESTE MOTOR V8

litera disponemos de 403 litros más, a los que hay que añadir los 37 litros de la nevera.

En esta Edición 50 Aniversario, Scania ha cuidado los acabados interiores: los asientos y el volante en cuero van rematados con una costura en rojo. El mismo color también se encuentra en varias molduras decorativas y en el cuadro de instrumentos dando un aire muy deportivo al conjunto.

El volante de cuatro radios, con 450 mm de diámetro, distribuye todas sus funciones en tres zonas bien definidas. La parte izquierda maneja la información y el entretenimiento, la derecha las funciones del cuadro y la inferior todo lo relativo a los controles de crucero. Los pulsadores del volante, así como del resto de botones, tienen el tacto correcto para que el conductor reciba la información de que ha sido activado sin necesidad de quitar su mirada de la carretera.

El exterior también queda patente que estamos ante una edición muy especial. Las líneas doradas siluean la cabina por el techo, frente y laterales, y tampoco faltan los logotipos V8 en diferentes tamaños en los laterales y sobre la visera. El color elegido para esta cabina es el plateado ártico, que remarca aún más el carácter de este Scania S de 650 cv.



MANUEL RUJA
JEFE DE PRUEBAS
DE VEHÍCULOS PESADOS



Llega una nueva forma de solicitar tu tarjeta SOLRED

Más fácil. Más cómoda. Y más rápida.

Ahora ya puedes solicitar la tarjeta Solred Profesionales en repsol.es desde tu tablet o desde tu ordenador y empezar a disfrutar de todas sus ventajas y beneficios.

Y además, tienes un **asesor virtual de tarjetas**, que te puede recomendar la mejor para ti. ¡Descúbrelo!



REPSOL

Inventemos el futuro





UNA SINFONÍA AÚN MÁS AFINADA

RENAULT TRUCKS T - EURO 6 STEP D

EL FABRICANTE FRANCÉS HA INTRODUCIDO DIVERSAS MEJORAS PARA CUMPLIR CON LA NORMATIVA EUROS 6 STEP D Y HA OPTIMIZADO EL FUNCIONAMIENTO DE ALGUNOS SISTEMAS EN LA GAMA T. ASÍ CONSIGUE QUE SUS CAMIONES AHORREN HASTA UN 3% EN EL CONSUMO DE COMBUSTIBLE

Desde principios de año, los camiones Renault Trucks cumplen con la normativa de emisiones Step D, que entró en vigor el pasado mes de septiembre. Esta nueva versión de camiones incorpora diversas optimizaciones que reducen el nivel de consumo de combustible, pero también añade mejoras a nivel de confort de conducción y diseño.

UN AHORRO DEL 3% EN CONSUMO DE COMBUSTIBLE

El fabricante francés ha optimizado los motores y filtros de partículas y ha actualizado el sistema de conducción predic-

tivo Optimision, así como el sistema de control de crucero Eco Cruise Control. Según sus estimaciones, este conjunto de mejoras permite ahorrar un 3% en el consumo de combustible y una reseñable reducción de las emisiones de CO2.

MOTORES: MIMANDO LOS DETALLES

En los propulsores se ha realizado una nueva calibración e incorporado un filtro de partículas de nueva generación, que integra nuevos materiales como el cobalto o el vanadio que aseguran una mayor durabilidad. El vanadio, utilizado para todas las potencias, permite la regeneración a más bajas temperaturas y la eliminación del 7º inyector en los modelos de 480 y 520 CV.

Además se ha añadido un nuevo sensor de calidad del Adblue y se ha rediseñado el circuito de aceite, con una optimización de 4 litros más y con la incorporación de un nuevo aceite de altas prestaciones: VDS-5.

OPTIVISION, AHORA SIEMPRE DISPONIBLE

El nuevo sistema de conducción predictivo Optimision ahora dispone de cartografía integrada, utiliza la in-

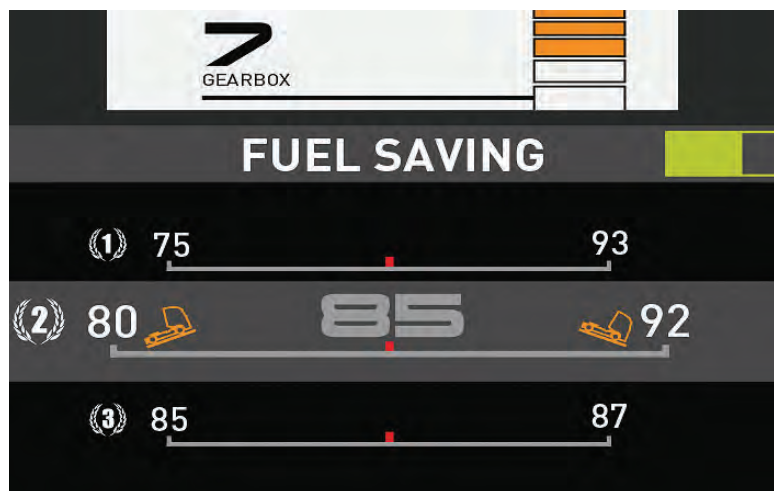


formación previa de la topografía de la carretera para optimizar el cambio de marcha y almacena los datos directamente en el vehículo. Dispone de una cobertura geográfica completa, incluso en donde el GPS no aporta información como es el caso de los túneles. El confort del conductor mejora notablemente y ayuda a conseguir un ahorro de hasta el 1%.

ECO CRUISE CONTROL

El sistema de control de crucero ha cambiado sus parámetros, en sus tres modos, para incrementar su eficiencia. Ahora esta gama T gestiona, independientemente de la velocidad programada, las subidas y las bajadas para minimizar el consumo.

Otra de las estrategias de la que hace uso este modelo T es el Optiroll, que ahora se activa con más frecuencia.



RENAULT TRUCKS COMERCIALIZA SU MOTOR DE DTI 13 EN TRES ESCALONES DE POTENCIA: 440 / 480 / 520 CV

El nuevo sistema de conducción predictivo Optivision ahora dispone de cartografía integrada. Tiene una cobertura geográfica completa, incluso en donde el GPS no aporta información como es el caso de los túneles.

EXTERIORMENTE ESTA SERIE T 2019 DESTACA POR SU DECORADO NARANJA ANODIZADO EN PARTE DEL PARAGOLPES Y CALANDRA DELANTERA



Roadpad es un nuevo sistema de audio, entretenimiento y navegación que ofrece una mejor experiencia al usuario gracias a su interfaz táctil digital de 7 pulgadas rediseñada.



Los nuevos vehículos presentan acabados de alta gama, con salpicadero con terminaciones en carbono y elementos en el interior de las puertas, tapicería de cuero negro, así como volante reforzado en piel.



La caja de cambios automatizada Optidriver y el motor DTI 13 forman un tándem que ofrece una perfecta respuesta a las necesidades del transporte de larga distancia.

ELEGANCIA EN LA CARRETERA

Respecto a la mejora en el confort de conducción y diseño de cabina, los nuevos vehículos presentan acabados de alta gama, con salpicadero con terminaciones en carbono y elementos en el interior de las puertas, tapicería de cuero negro, así como volante reforzado en piel. En el exterior se puede personalizar la decoración de la cabina y pintar la calandra y los retrovisores en negro brillante o naranja anodizado. Las placas de identificación con el nombre del vehículo, la potencia y el motor son más visibles y mantienen la opción de personalización por parte del cliente.

ROADPAD

Para mayor seguridad y confort, los nuevos vehículos tienen también la opción de equipar una herramienta que reúne todos los tipos de navegación del vehículo y el conductor un mismo terminal: el Roadpad. Toda la información de la ruta, así como las aplicaciones personales, se agregan con una interfaz digital en un dispositivo táctil de 7 pulgadas, integrado en el salpicadero como pantalla secundaria, que permite tener todas las necesidades de conexión del conductor integradas en un mismo módulo.

ESLOVAQUIA GANÓ EL OPTIFUEL CHALLENGE 2019



Un total de 25 transportistas procedentes de otros tantos países de todo el mundo se dieron cita en Lyon para disputar la gran final internacional del Optifuel Challenge 2019, que, como en ocasiones anteriores, ha evaluado conocimientos teóricos y prácticos.

El ganador de esta quinta edición de la competición internacional creada por Renault Trucks para premiar al chofer con una conducción más económica y eficiente fue **Frantisek**

Oravec de Eslovaquia. Se lleva un Renault Trucks T High 480 y 6000 euros. Piotr Krahel (Polonia) y Pascal Bosser (Francia) ocuparon la segunda y la tercera posición respectivamente. Se entregaron un par de premios extraordinarios. El premio especial «Fun» al conductor búlgaro Plamen Ivanov de la empresa Sunny Co Ltd. Y de forma excepcional se otorgó también un premio especial «Fair play» al conductor argelino Nabil Bedreddine, de la empresa TerrenoTrans, por el entusiasmo mostrado a lo largo de toda la competición.

ESPAÑA, EN LA OCTAVA POSICIÓN

El representante de España, **Raúl Álvarez**, de la empresa **Galicia Direct**, participó acompañado por su dealer Renault Trucks de confianza, Talleres Craf. El distribuidor oficial de la marca -en las provincias de Orense, Lugo y León- ya visitó la sede lionesa este año con el Campeonato de Posventa RTEC, en el que obtuvieron el segundo puesto internacional. En esta ocasión, el participante gallego que competía por España consiguió un magnífico resultado que le posicionó en un meritorio octavo puesto.



K

MULTIFUNCIONALIDAD A LA CIMA

Portadora flex extensible de Kässbohrer con 3 ejes, K.SOK L rediseñado para proporcionar la mayor TOP solución de transporte multifuncional y flexible para todo tipo de vehículos comerciales.

Con K.SOK L, puede transportar 4 x 2 a 6 x 4 camiones, volquetes y camiones de construcción, mini y midi-buses y por último pero no menos importante, camionetas y maquinaria de construcción gracias a su chasis extensible y varias opciones de decking.



Carga

- 3 unidades de tractores 4 x 2 con mayores distancias entre ejes
- 3 unidades de tractores de 6 x 2 o 6 x 4
- 2 unidades de tractores de volquete de 6 x 2 o 6 x 4



Kässbohrer Sales GmbH

Werk Ulm | Im Katzenwinkel 5, 88480 Achstetten - Ulm, Deutschland T +49 (0) 7392 96797-0 | F +49 (0) 7392 96797-67

Werk Goch | Siemensstraße 74, 47574 Goch, Deutschland T +49 (0) 2823 9721-0 | F +49 (0) 2823 9721-21 | E info@kaessbohrer.com

Kässbohrer Customer Support | 00 800 527 72 647 37

Kässbohrer

Ingenuity, since 1893



LOS CAMIONES FORD DESEMBARCAN EN EL MERCADO ESPAÑOL

LA TRACTORA F-MAX ES LA PUNTA DE LANZA DE UNA AMPLIA OFERTA

EL FABRICANTE HA INICIADO UNA EXPANSIÓN POR EUROPA OCCIDENTAL Y COMENZARÁ A COMERCIALIZAR SUS CAMIONES EN LA PENÍNSULA IBÉRICA

F-Trucks Automotive Hispania se encargará de la distribución de la gama de camiones de Ford Trucks en España, que capitanea la tractora F-MAX y que incluye modelos para diversos ámbitos (distribución, construcción, servicios municipales...). Ford Trucks pertenece a Ford Otosan, una empresa turca participada por Ford Motor Company y el grupo turco Koç Holding.

AMBICIOSOS OBJETIVOS

Durante el acto de presentación celebrado en el Circuito de El Jarama, el Director General de F-Trucks Automotive Hispania, José Luis Quero, apuntó que el objetivo es comercializar 1.000 unidades en España en 2023 y alcanzar una cuota de mercado del 5%.

F-MAX 500

El F-MAX se presentó al mercado internacional en la IAA 2018 y ha sido diseñado para respuesta a las necesidades de los transportistas europeos. En la cúspide de la gama y plenamente enfocado a la larga distancia está la tractora propulsada por el motor Ecotorq de 12,7 litros (Euro 6 D) con 500 CV. Dispone de ayudas electrónicas a la conducción como el sistema de control predictivo de la velocidad "Max Cruise" o la función "Eco-Roll". El habitáculo interior



Haydar Yenigün, CEO de Ford Otosan, junto a José Luis Quero, Director General de F-Trucks Automotive Hispania.

es amplio (2,5 m de ancho y 2,16 m de altura interior), tiene piso plano, y la anchura de la litera inferior alcanza los 800 mm en su zona central.

Además Ford Trucks ofrece una gama de modelos rígidos en versiones de dos, tres y cuatro ejes, con diversas configuraciones de tracción, que pueden estar propulsados por los motores Ecotorq de 12,7 litros (420 CV y 480 CV) y Ecotorq de 9 litros (330 CV).

PLENA COBERTURA EN LA PENÍNSULA IBÉRICA

F-Trucks Automotive Hispania ha anunciado que ya cuentan con siete distribuidores y ocho centros en nuestro país (Himayma (La Coruña), Mintegui Automoción (Bilbao), Caysercas (Zaragoza), Henry Trucks (2 centros en Barcelona), Truck Moes (Madrid), Dhamtruck (Valladolid) y Truck Hispalis (Sevilla)) y el objetivo es cubrir todo el territorio peninsular en 2020, con un número próximo a la docena de concesionarios, que se elevaría hasta los 18

FORD SE HA FIJADO COMO OBJETIVO COMERCIALIZAR 1.000 UNIDADES EN ESPAÑA EN 2023 Y ALCANZAR UNA CUOTA DE MERCADO DEL 5%

en 2021. Ford Trucks también planea establecerse en los dos archipiélagos. Ford Trucks ofrece una extensa cobertura a nivel internacional, que se extiende por buena parte del continente europeo, Norte de África y Oriente Medio. En los países donde todavía no está presente Ford Trucks, TIP Trailers se encargará de la postventa.



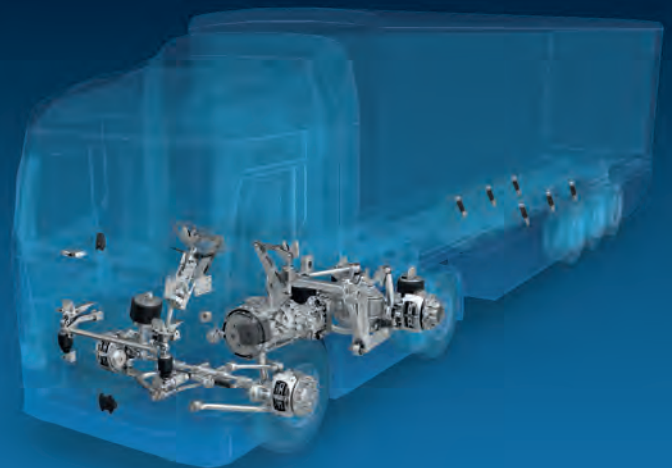
La tractora F-MAX lidera su oferta pero también comercializará modelos para diversos ámbitos (distribución, construcción, servicios municipales...)

F-TRUCKS AUTOMOTIVE HISPANIA HA ANUNCIADO QUE YA CUENTAN CON SIETE DISTRIBUIDORES Y OCHO CENTROS EN NUESTRO PAÍS

ZF. Para recambios en los que puede confiar.

ZF ofrece calidad en amortiguadores, cajas de cambio, ejes, embragues, piezas de dirección y suspensión, componentes de caucho-metal, componentes de sistemas de freno y elevallunas.

Visite aftermarket.zf.com/es



AFTERMARKET





ENCHUFADOS AL FUTURO

EL GRUPO TRATON APUESTA POR LA ELECTRIFICACIÓN Y DIGITALIZACIÓN PARA MEJORAR EL TRANSPORTE

EL GRUPO FORMADO POR MAN, SCANIA, VOLKSWAGEN CAMINHOS E ONIBUS Y RIO DIO A CONOCER SUS PLANES DE FUTURO EN EL 'INNOVATION DAY 2019', CELEBRADO EN LAS INSTALACIONES DE SCANIA EN SÖDERTÄLJE (SUECIA)

Andreas Renschler, miembro del Comité Ejecutivo de Volkswagen y consejero delegado de Traton, anunció que el grupo tiene previsto invertir 1.000 millones de euros en I+D en los próximos cinco años. En su intervención destacó que la modularidad y el desarrollo de software serán dos de los pilares fundamentales. En relación a esta última cuestión, Renschler apuntó que en la actualidad unos 2.000 ingenieros de todas las marcas, un tercio del total que trabaja en el grupo, ya son desarrolladores de software. En cuanto a la modularidad, hay que decir que tanto Scania como MAN están trabajando en el desarrollo de soluciones comunes (el próximo motor de 13 litros de ambas marcas compartirá el 80% de sus piezas), aunque mantendrán su independencia.

600.000 VEHÍCULOS CONECTADOS

El número de vehículos conectados de los clientes del el Grupo Traton no deja de crecer: a finales de 2018 estaban en circulación 450.000 unidades conectadas en red y en este ejercicio la cifra se ha elevado hasta los 600.000 vehículos. Se trata de camiones pesados y medios MAN y Scania y a partir de las próximas semanas los vehículos de Volkswagen Caminhos e Onibus estarán equipados con la correspondiente solución

de conectividad del Grupo. Esta herramienta permite a los clientes reducir costes y gestionar y utilizar mejor sus vehículos y flotas de forma más eficiente.

LAS ALTERNATIVAS, EN CAMINO

Desde el Grupo Traton asumen el papel que deben jugar frente a la contaminación del medio ambiente: "el transporte tiene una gran responsabilidad y la asumimos muy seriamente", afirmó su máximo responsable. Reconoció que la reducción de las emisiones de CO2 es "probablemente el mayor desafío para la industria, para nuestros clientes y para cada uno de nosotros". En su opinión, la industria del transporte, ligada históricamente a los motores de combustión, debe liderar el cambio hacia otras energías sostenibles, renovables y limpias.



Andreas Renschler, miembro del Comité Ejecutivo de Volkswagen y consejero delegado de Traton

El grupo espera comercializar un buen número de vehículos con propulsiones alternativas (fundamentalmente eléctricas) en un plazo de 10 o 15 años. “Uno de cada tres camiones y autobuses que entreguemos tendrá sistemas de transmisión alternativos, de los cuales la mayoría serán puramente eléctricos”, señaló Renschler. Pero resultará fundamental que “estén disponibles las infraestructuras para combustibles alternativos y electricidad para garantizar una perfecta operación”, añadió.

Respecto a los costes totales de propiedad (TCO), una de las cuestiones que lastra a estos vehículos, los responsables de Traton estiman que el precio de las baterías comenzará a reducirse y su vida útil se incrementará. De este modo, el TCO de los camiones de distribución eléctricos será comparable al de los vehículos propulsados por combustibles fósiles.

EL GRUPO TRATON EMPLEA A ALREDEDOR DE 81.000 PERSONAS EN SUS 29 PLANTAS DE PRODUCCIÓN Y ENSAMBLAJE EN 17 PAÍSES

CONDUCCIÓN AUTÓNOMA: SCANIA AXL SE PRESENTA EN SOCIEDAD



Tanto MAN como Scania han desarrollado experiencias con camiones autónomos durante los últimos años, ahora el Grupo Traton está trabajando en una plataforma común para la conducción autónoma y ya dispone de una serie de vehículos en fase de prueba o en uso real. Christian Levin, miembro de la junta directiva de Traton responsable de I+D y Director de Operaciones, se mostró rotundo en este sentido: ¡La conducción autónoma ya está aquí!

Durante el Traton Innovation Day 2019 se mostró el nuevo Scania AXL, un vehículo autónomo sin cabina. Ha sido diseñado para trabajar en espacios cerrados como pueden ser canteras o minas, donde las condiciones son favorables para la conducción autónoma. El motor de combustión que impulsa este concepto de vehículo combina tecnologías tradicionales y nuevas, y está alimentado por biocombustibles renovables.



Entrega con confianza

Independientemente de lo que necesites transportar, cada parada cuenta. Tus clientes dependen de que lo hagas a tiempo. Cada vez. Elige Allison. Harás más que una simple entrega: una entrega con confianza.





PLENA CONFIANZA EN EL NUEVO VOLVO FH CON I-SAVE

GARCIDEN DISPONE DE UNA FLOTA DE 130 VEHÍCULOS, MÁS DE UN CENTENAR SON VOLVO TRUCKS

GARCIDEN HA ADQUIRIDO UN TOTAL DE 45 CAMIONES VOLVO FH 500 CON I-SAVE, QUE CUENTAN CON CABINA GLOBETROTTER Y RETARDER

Estos vehículos llegan a la flota almeriense con el objetivo de reducir el consumo de combustible gracias al motor D13TC Euro 6 Step D con el paquete de Combustible Larga Distancia (I-Save), sin renunciar a la facilidad de conducción. También ha confiado en el contrato de mantenimiento, lo que permite tener un mayor control de los costes, y ha incorporado el sistema de gestión de flotas de Volvo Dynafleet.

“MEJORARÁ LA RENTABILIDAD DE NUESTRO NEGOCIO”

Desde los inicios de GARCIDEN, hace ya más de 20 años, Volvo Trucks ha tenido presencia destacada en su parque de vehículos. Ahora la compañía española renueva su confianza en los productos de Volvo Trucks. “Cuando anunciaron el lanzamiento del nuevo Volvo FH con I-Save no tuvimos duda en que debíamos invertir y que ello mejoraría la rentabilidad de nuestro negocio gracias al ahorro de combustible”, asegura su CEO, Antonio J. García León.

FLEXI-GOLD: SI CONDUCES MENOS, PAGAS MENOS

Este nuevo contrato de Volvo Trucks permite a los transportistas adaptar las cuotas mensuales al kilometraje real que realizan. Esta nueva propuesta del fabricante sueco ha sido posible gracias a los avances en telemática con los que los vehículos pueden comunicar a Volvo Trucks el kilometraje en tiempo real. El contrato proporciona a los clientes un margen de flexibilidad del 40%, con el que el kilometraje anual puede superar o no el kilometraje acordado en un 20%. Cada factura mensual se basa en la conducción real de ese mes, sin facturación ni documentación adicional por exceder el kilometraje al final del año (siempre dentro del margen de flexibilidad). Es especialmente útil para los clientes que trabajan con cambios estacionales y una demanda fluctuante.





WCONNECTA REUNIÓ A 700 PROFESIONALES DEL TRANSPORTE

BARCELONA ACOGIÓ LA EDICIÓN 2019
DE ESTE EVENTO MULTITUDINARIO

WConnecta contó con la presencia de 260 empresas y 700 profesionales del transporte acreditados que forman parte del network del Grupo Alpega, bajo el paraguas del cual transcurrió por primera vez el evento, después que en 2018 adquiriera Wtransnet. Una jornada de trabajo con un formato único que propició la colaboración entre empresas de transporte asociadas a las tres bolsas de cargas del grupo (123Cargo/Bursa, Teleroute y Wtransnet): una comunidad de más de 70.000 empresas conectadas en red con el objetivo de hacer sus rutas más eficientes.

Se realizaron 5.980 entrevistas rápidas llevadas a cabo en las rondas de Speed Networking y 900 entrevistas privadas de la Cargo Area, donde había instaladas 47 mesas en las que operadores logísticos de toda Europa atendieron a proveedores de transporte interesados en cubrir todas sus rutas domésticas e internacionales.

Más internacional

Por primera vez, en sus diez ediciones, WConnecta contó con una mayor participación internacional, con 21 países representados y un 55% de empresas llegadas de fuera de nuestras fronteras, especialmente Italia, Polonia y Portugal. Del mismo modo, conscientes de la gran oportunidad que supone este evento, profesionales de otros muchos países europeos estuvieron presentes, como Lituania, Rumanía, Hungría, Alemania, Francia, Holanda o Bélgica.

La confianza se gana

▶ 70.000 TRANSPORTISTAS
no pueden estar equivocados



Carmen Mª Gil Rubio
TTES. REGULARES AGRUPADOS Y SERVICIOS AUXILIARES
ID Wtransnet: 41.416



wtransnet

part of alpega



BOLSAS DE CARGA: UN COMPLEMENTO PERFECTO

CONTINÚAN INCORPORANDO MEJORAS PARA EL IMPULSAR EL TRANSPORTE DE MERCANCÍAS

DESEMBARCARON HACE MÁS DE DOS DÉCADAS EN NUESTRO PAÍS, SE HAN CONVERTIDO EN GRANDES ALIADAS DE LOS PROFESIONALES DEL TRANSPORTE Y SON UN EXCELENTE TERMÓMETRO PARA EVALUAR EL ESTADO DEL SECTOR

Podemos decir que ha sido un año favorable para el transporte”, apunta Verónica Rodríguez, Segment Marketing Manager Iberia de Wtransnet. En esta bolsa de cargas, hasta el mes de octubre, se han ofertado más de 4,2 millones de cargas con ori-

gen y/o destino la Península Ibérica, lo que ha supuesto un 14,21% más que durante el mismo periodo en 2018. “En términos generales, el buen rumbo de la actividad se debe a un aumento de las cargas para la exportación (+67%). También encontramos números de crecimiento en las importaciones que, pese a un mal comienzo del año, han remontado hasta mantenerse, en términos globales, con un crecimiento del 1% respecto al 2018”, analiza Rodríguez.

Por su parte, Azucena Álvarez, Marketing Manager de Webtrans, lamenta los efectos de la meteorología en el sector agroalimentario: “hemos notado un pequeño descenso de las exportaciones desde España.” Respecto a las importaciones, “aún no hemos observado ningún dato relevante que nos demuestre que estén bajando contrariamente a lo que se está anunciando últimamente”, señala Álvarez.

DIGITALIZACIÓN

Las bolsas de carga son uno de los eslabones más “tecnológicos” de toda la cadena de suministro y desde hace tiempo lideran la apuesta por la digitalización en el sector. Timocom anunció en la IAA 2018 su apuesta por la “Augmented Logistics” y durante este ejercicio ha ampliado su Smart Logistics System. “Nuestros más de 130.000 usuarios internacionales disponen de acceso a diferentes aplicaciones (Smart Apps) que les apoyan en los procesos diarios de transporte y en la optimización de sus procesos de trabajo”, explica África Narbona, Country Manager España y Portugal de Timocom. De cara al futuro anticipa que seguirán trabajando en la misma línea: “deseamos seguir digitalizando todo el proceso de transporte, desde la recopilación de información hasta la ejecución y el seguimiento de envíos”.

Desde Wtransnet también exponen su intención de impulsar el desembarco de la tecnología en el sector. “Aunque el transporte ha mejorado durante décadas sus procesos a través de la tecnología, todavía no es 100% eficiente”, afirman.

SEGURIDAD EN LOS COBROS

Al igual que sucede en otros ámbitos, los plazos de pago son una de las lacras de este sector. Según los datos del Observatorio permanente de la morosidad y los pagos en el transporte por carretera en España, se mantienen por encima de los 80 días de media en

LOS DATOS DE LAS DISTINTAS BOLSAS DE CARGA MUESTRAN QUE EL SECTOR DEL TRANSPORTE POR CARRETERA HA MANTENIDO UNA TENDENCIA POSITIVA A LO LARGO DEL AÑO

2019. Por ello Webtrans ha apostado muy fuerte por su servicio de adelanto en el cobro de facturas en 48 horas. “Ha sido un gran éxito para nosotros pero sobre todo para nuestros usuarios. Estamos financiando unas 2.300 facturas diarias”, asegura Azucena Álvarez.

NOVEDADES EN CAMINO

La evolución es continua. Los responsables de Timocom, Webtrans y Wtransnet anticipan que durante los próximos meses darán a conocer novedades que permitirán incrementar la eficiencia en la operativa de los profesionales del transporte. En este sentido, África Narbona apunta que Timocom seguirá trabajando para que sus clientes saquen el máximo rendimiento con la ayuda de API bidireccionales.

Webtrans anuncia que antes de que finalice el año estrenarán interface, “que será mucho más intuitiva y sencilla de utilizar”, y lanzarán una nueva APP para móviles, entre otras muchas novedades.

Por su parte, Verónica Rodríguez (Wtransnet) adelanta que Wconnecta, su exitoso evento que desde hace diez años concentra en un único espacio y durante un día la actividad del sector de intercambio de carga, presentará novedades en 2020: “a final de año probablemente evaluaremos el formato para la próxima edición y compartiremos una actualización.”

¡A la carga!

¡Ahora TIMOCOM te ayuda a encontrar cargas o camiones para tus rutas nacionales! ¡Usa el Smart Logistics System de TIMOCOM durante un año entero y paga solo la mitad!*

www.timocom.es/a-la-carga

*Promoción válida hasta el 01.03.2020 sólo para rutas nacionales.



“DESEAMOS SEGUIR DIGITALIZANDO TODO EL PROCESO DE TRANSPORTE”

ÁFRICA NARBONA, COUNTRY MANAGER ESPAÑA Y PORTUGAL DE TIMOCOM

LA COMPAÑÍA ALEMANA ESTÁ REALIZANDO UNA DECIDIDA APUESTA POR LA DIGITALIZACIÓN DEL SECTOR PARA INCREMENTAR LA EFICIENCIA, Y REDUCIR LOS VIAJES EN VACÍO Y LAS EMISIONES

Qué balance hacen sobre la evolución del transporte en España en 2019? Echando un vistazo a los datos de la bolsa de cargas, ¿aprecian síntomas de ralentización en nuestro país?

España es un mercado muy importante para TIMOCOM, en el que conseguimos todos los años nuevos clientes. El mercado ibérico presenta, en general, un gran potencial para nosotros, puesto que el transporte por carretera desempeña un papel muy importante en ambos países. Incluso ahora que, según el barómetro de transporte, se ha registrado una caída de la exportación, podemos decir que, en términos generales, la economía se está recuperando con un impacto positivo en el sector del transporte. No debemos olvidar que las importantes pérdidas de cosechas por las lluvias torrenciales en España hicieron mella en las exportaciones en camión desde estas regiones.

En el primer trimestre de este año lanzaron una promoción (“A la carga!”) para acercarse a las empresa pequeñas y medianas que aún no conocen TimoCom, ¿qué respuesta ha tenido?

Efectivamente, hemos logrado captar la atención de pequeñas y medianas empresas, muchas de las cuales han acabado siendo clientes nuestros. En general la campaña tuvo muy buena aceptación, puesto que estas empresas ganan un gran potencial de ahorro en su día a día empresarial con la utilización de nuestro sistema para la logística inteligente.

Recientemente han estrechado lazos con Aeutransmer, ¿qué esperan de esta colaboración?

La colaboración con AEUTRANSMER ofrece mejores posibilidades especialmente para los clientes de comercio e industria, que desde el 1 de julio de 2019 pueden solventar sus desafíos logísticos de forma más fácil, segura y eficiente. Como consecuencia, se evitan los viajes en vacío y las emisiones resultantes. Esta colaboración aporta un valor añadido a toda la cadena logística. Para nosotros supone a la vez un incremento de la cartera de clientes y de la oferta de servicios de transporte dentro de nuestro sistema para la logística inteligente. En la actualidad se pu-

blican, por ejemplo, hasta 750.000 ofertas de cargas y camiones a diario y todo apunta a una tendencia al alza.

El Barómetro del Transporte de TimoCom es una excelente herramienta para conocer la situación del transporte de mercancías en Europa. Se ha pasado de una escasez de camiones en 2018 a un mayor equilibrio cargas/camiones este año, ¿a qué se debe esta circunstancia?

Mientras que en 2018 había una clara tendencia a exportar más de España a otros países, esta evolución se ha reducido ligeramente como consecuencia de las pérdidas de cosechas y la inestabilidad gubernamental en España. También se desplazan menos camiones hacia el norte, por lo que es posible aprovechar mejor las capacidades de los camiones en toda Europa. Para España, no obstante, esto significa que en el mercado hay menos camiones que regresan al sur de Europa. Por este motivo, vemos un aumento del 14 % de las ofertas de carga hacia España en comparación con el primer trimestre de 2018.

¿Cómo prevén cerrar el ejercicio 2019? ¿Se superarán los registros de 2018?

Queremos aumentar la actividad y la cartera actual de clientes, aunque también tenemos las expectativas puestas en el sector de la producción y el comercio, que también es de relevancia para nosotros. Así aumentará también el volumen de cargas y camiones. Ya estamos bien encaminados para lograr nuestros objetivos. Aspiramos a tener una red de 50.000 clientes en 2020 y 100.000 en 2030.

¿Qué nos puede contar sobre el proyecto piloto que están realizando con Cargoclix para reducir los tiempos de espera en la carga y la descarga?

Este proyecto tiene mucho éxito. Gracias a una interfaz, los clientes comunes pueden transferir los datos GPS del sistema de TIMOCOM a la gestión de ventanas de tiempo de Cargoclix. Estos datos se cotejan periódicamente con la ventana de tiempo reservada y se envía la hora de llegada prevista al operador, con lo que se asegura una gestión de más dinámica de los muelles de carga. En el futuro esta solución se convertirá seguramente en un estándar.

En la IAA 2018 TimoCom anunció su apuesta por la "Augmented Logistics" y durante este ejercicio ha ampliado su Smart Logistics System. Háblenos sobre las novedades más destacadas.

Gracias al primer sistema para la logística inteligente de Europa, los más de 130.000 usuarios internacionales disponen de acceso a diferentes

"GRACIAS AL PRIMER SISTEMA PARA LA LOGÍSTICA INTELIGENTE DE EUROPA, LOS MÁS DE 130.000 USUARIOS INTERNACIONALES DISPONEN DE ACCESO A DIFERENTES APLICACIONES (SMART APPS) QUE LES APOYAN EN LOS PROCESOS DIARIOS DE TRANSPORTE Y EN LA OPTIMIZACIÓN DE SUS PROCESOS DE TRABAJO"

aplicaciones (Smart Apps) que les apoyan en los procesos diarios de transporte y en la optimización de sus procesos de trabajo.

Además, TIMOCOM ofrece a sus clientes diversas interfaces. No obstante, no sustituimos los programas de software de tracking y logística de los que ya dispone el cliente, sino que los conectamos con el sistema para la logística inteligente a través de las denominadas API (interfaces estandarizadas). A través de las Smart APIs de Tracking, Bolsa de cargas u Órdenes de carga, el día a día empresarial es mucho más fácil y eficiente, puesto que no es necesario introducir la información dos veces y se evitan posibles errores. De este modo, las empresas pueden conectarse a más de 43.000 socios comerciales potenciales, además de enviar o recibir órdenes de carga desde su propio sistema de gestión de transporte y tener controladas las mercancías en el software de logística. Tanto si se trata de notificaciones de posición o la tramitación digital de órdenes de carga o la asignación de órdenes en el propio sistema de gestión de transporte: los clientes evitan interrupciones en el flujo de información al procesarse todo en un solo sistema.

¿En qué proyectos de futuro están trabajando? ¿Qué novedades darán a conocer próximamente?

TIMOCOM quiere aprovechar aún más su papel como pionero y precursor de la Augmented Logistics. Se trata de usar los datos de forma inteligente, segura y sencilla, y de sacarles partido. Deseamos seguir digitalizando todo el proceso de transporte, desde la recopilación de información hasta la ejecución y el seguimiento de envíos. En este proceso deben considerarse, por ejemplo, notificaciones de estado sobre el cálculo de ETA (tiempo estimado de llegada) o tiempos de conducción y descanso. Por otra parte, nos beneficiamos de una conexión todavía más duradera con los sistemas de nuestros clientes. Con la ayuda de API bidireccionales pretendemos que nuestros clientes saquen el máximo rendimiento con el fin de maximizar su eficiencia y rendimiento. El mejor ejemplo de ello en la actualidad es, como se ha mencionado, la colaboración con Cargoclix.





“NUESTRO NÚMERO DE ABONADOS ESPAÑOLES NO DEJA DE CRECER DÍA A DÍA”

AZUCENA ÁLVAREZ, MARKETING MANAGER DE WEBTRANS

“DE CARA AL FUTURO HEMOS DISEÑADO UN PLAN ESTRATÉGICO PARA ESPAÑA Y NUESTRO DESEO ES CONVERTIRNOS EN UNO DE LOS PRINCIPALES ACTORES DEL SECTOR LOGÍSTICO EN EL PAÍS”

Qué balance hacen sobre la evolución del transporte en España en 2019? Echando un vistazo a los datos de la bolsa de cargas, ¿aprecian síntomas de ralentización en nuestro país?

El balance del sector del transporte en España sigue siendo muy positivo. Según los datos de nuestro módulo de análisis bigdata hemos notado un pequeño descenso de las exportaciones desde España (un 10%) muy enfocados en el sector agroalimentario y esto es debido a los azotes del temporal que últimamente se han producido en España, sin embargo, hemos apreciado una estabilidad en el resto de sectores de exportación. Respecto a las importaciones, aún no hemos observado ningún dato relevante que nos demuestre que estén bajando contrariamente a lo que se está anunciando últimamente en todas las noticias ante

la posibilidad de que estemos a las puertas de una nueva crisis.

¿Cómo se está consolidando la implantación de WebTrans en nuestro país en su segundo año de vida? ¿Cómo esperan cerrar 2019?

Nuestro número de abonados españoles no deja de crecer día a día, tanto es así que hemos inaugurado nuestra filial en España, concretamente en Granada. De cara al futuro hemos diseñado un plan estratégico para España y nuestro deseo es convertirnos en uno de los principales actores del sector logístico en el país.

La verdad es que ha sido una sorpresa para nosotros la estupenda acogida que hemos tenido entre el público español.

Los impagos son una de las lacras del sector, ¿qué acogida está teniendo el servicio de adelanto en el cobro de facturas en 48 horas?

El servicio del cobro adelantado de las facturas ha sido un gran éxito para nosotros pero sobre todo para nuestros usuarios.

“HEMOS CONSEGUIDO QUE LAS CARGAS BUSQUEN A LOS USUARIOS Y QUE ADEMÁS SE ADAPTEN AL TIPO DE CAMIÓN O RUTAS O INCLUSO ESPACIO LIBRE QUE TENGAN DISPONIBLE”

Este servicio, que fue lanzado el año pasado, les permite a nuestros usuarios dos cosas que son fundamentales para su negocio: trabajar con toda seguridad dado que cobran inmediatamente el servicio realizado (sin tener que recurrir a otro tipo de productos como los seguros de crédito que en muchas ocasiones son muy caros y merman aún más su beneficio sin ofrecerles una verdadera garantía de cobro inmediato) y obtener liquidez inmediata para poder continuar su crecimiento. En este aspecto tenemos testimonios de empresas que gracias a este servicio han podido incluso doblar su flota, lo cual quiere decir que el crecimiento está garantizado y desde Webtrans nos sentimos muy orgullosos de poder contribuir a ese crecimiento. Tal ha sido la acogida de este servicio que actualmente estamos financiando unas 2.300 facturas diarias.

Hace un año lanzaron WebVan, una bolsa de cargas para furgonetas, ¿cómo está funcionando? ¿Qué objetivo os habéis fijado para este segmento?

Una vez más debemos decir que ha sido un gran acierto. Lo que empezó como una línea de negocio añadida, se está convirtiendo en uno de los pilares de nuestra plataforma.

Estamos conociendo un gran éxito y gracias a esta línea de negocio, con la cual nuestro objetivo era dar servicio a la logística capilar o última milla, estamos logrando captar el interés de los principales actores del sector logístico. Además, funciona igual y tiene los mismos servicios que la plataforma para cargas pesadas por lo que los usuarios se pueden beneficiar también de todos ellos, lo cual es un gran avance en un sector que mueve el 90% de las mercancías.

¿Qué demanda está teniendo el servicio de CMR electrónico?

Debemos de reconocer que aunque seamos los pioneros en haber integrado este servicio directamente en nuestra plataforma sin tener necesidad de emigrar a otros programas. Sentimos que Europa en general y sobre todo la legislación de ciertos países, aún no está preparada para dar el gran salto a la digitalización, contrariamente a Webtrans en la que el futuro de la digitalización y la logística 4.0 ya es el presente.

¿En qué proyectos están trabajando a medio y largo plazo? ¿Qué novedades darán a conocer próximamente?

Antes de que finalice el año vamos a presentar varias novedades. Para empezar, estrenamos interface, que será mucho más intuitiva y sencilla de utilizar, y también lanzamos una nueva APP para móviles.

Además hemos redefinido nuestras líneas de negocio separándolas de nuestros servicios, a partir del día 18 de noviembre tendremos WEBTRUCK Y WEBVAN.

También hemos incluido nuestro propio gestor de flotas, a partir de este momento nuestros clientes ya no necesitarán utilizar varias aplicaciones u otros proveedores telemáticos si no que desde la misma plataforma Webtrans podrán también gestionar su flota. Nuestro gestor de flotas no solamente permite ver la ubicación de los vehículos sino que también permite analizar datos muy valiosos para los usuarios tales como el consumo del vehículo, el comportamiento de los chóferes, gestionar el mantenimiento, controlar la temperatura del remolque frigorífico y descargar los datos del tacógrafo a distancia, y todo ello sin tener que invertir en nuevos dispositivos ya que nuestro sistema es compatible con más de 1.500.

Y por último también hemos querido reinvertir los procesos para encontrar cargas. Actualmente cuando queremos encontrar cargas o camiones tenemos que ir a las plataformas y lanzar búsquedas que a veces nos roban tiempo que podemos invertir en otras cosas. En Webtrans y gracias a la Inteligencia Artificial que utilizamos se acabaron las búsquedas interminables, ya no son los usuarios los que buscan cargas, hemos conseguido que las cargas busquen a los usuarios y que además se adapten al tipo de camión o rutas o incluso espacio libre que tengan disponible. Para ello hemos desarrollado dos aplicaciones, una que se llama DYNAMIC SEARCH para la versión escritorio y otra que se llama FINDME para la APP.

La recta final de 2019 llega cargada de novedades y para el primer semestre del 2020 ya tenemos previsto lanzar nuevas líneas de negocio que están terminadas a nivel desarrollo y que nos permitirán convertirnos en uno de los actores principales de las plataformas digitales de la logística, para ello solamente os podemos decir que no perdáis de vista la palabra SINCROMODAL, el futuro de la logística 4.0 es el presente y en Webtrans lo sabemos. Por ello ya estamos sentando las bases de nuevos proyectos que verán también la luz a finales del 2020 y que nos permitirán ser parte íntegra de la cadena de suministros.

“EL SERVICIO DEL COBRO ADELANTADO DE LAS FACTURAS HA SIDO UN GRAN ÉXITO. ACTUALMENTE ESTAMOS FINANCIANDO UNAS 2.300 FACTURAS DIARIAS”



Nuestra bolsa de cargas se adapta a ti



“HA SIDO UN AÑO FAVORABLE PARA EL TRANSPORTE”

VERÓNICA RODRIGUEZ, SEGMENT MARKETING
MANAGER IBERIA DE WTRANSNET

“HASTA EL MES DE OCTUBRE, SE HAN OFERTADO EN LA PLATAFORMA MÁS DE 4,2 MILLONES DE CARGAS CON ORIGEN Y/O DESTINO LA PENÍNSULA IBÉRICA, LO QUE HA SUPUESTO UN 14,21% MÁS QUE DURANTE EL MISMO PERIODO EN 2018”

Qué balance hacen de este año? Echando un vistazo a los datos de la bolsa de cargas, ¿aprecian síntomas de ralentización en el sector? ¿Cómo ha evolucionado el número de ofertas de cargas y camiones en Wtransnet durante este ejercicio?

Si nos fijamos en los flujos de ofertas de cargas publicadas en la bolsa de cargas de Wtransnet, podemos decir que ha sido un año favorable para el transporte. Hasta el mes de octubre, se han ofertado en la plataforma más de 4,2 millones de cargas con origen y/o destino la Península Ibérica, lo que ha supuesto un 14,21% más que durante el mismo periodo en 2018.

En términos generales, el buen rumbo de la actividad se debe a un aumento de las cargas para la exportación (+67%). También encontramos números de crecimiento en las importaciones que, pese a un mal comienzo del año, han remontado hasta mantenerse, en términos globales, con un crecimiento del 1% respecto al 2018.

Dentro de nuestras fronteras, el transporte ha experimentado un aumento remarkable de las ofertas de cargas, con un 10% más de actividad respecto al año pasado que sitúa los flujos de cargas en España y Portugal muy por encima que en ejercicios anteriores. Una línea de crecimiento ascendente que ya venimos observando desde 2016.

Volviendo al transporte internacional, Francia, Alemania (ambos con un enorme crecimiento de la actividad, 68% y 70% respectivamente) e Italia (un 37% más) son los principales destinos de las cargas por carretera que parten de la Península Ibérica, aglutinando más del 80% de las cargas de exportación.

En el caso de las importaciones, que como hemos señalado han registrado un leve aumento del 1,08%, volvemos a encontrar a los mismos protagonistas con otro orden: los principales orígenes de la mercancía son Francia, Italia y Alemania. La actividad de Francia, que representa el 47% del total de importaciones, ha aumentado un 4% mientras que Italia, que en esta ocasión ocupa el segundo lugar del Top 3, marca un crecimiento de actividad del 7%. Por el contrario, Alemania, tercero en el podio, ofrece un decrecimiento del -8%.

¿Cuáles son las previsiones para 2020? ¿Cómo esperan que evolucione el transporte por carretera?

En Wtransnet creemos que, aunque el sector del transporte ha mejorado durante décadas sus procesos a través de la tecnología, todavía no es 100% eficiente. Para nosotros, como proveedores de esta tecnología, es muy difícil pensar que pueda haber una única plataforma que cubra todas las necesidades de una empresa de transporte y se adapte rápidamente a las demandas de un sector tan cambiante.

Por lo tanto, la tendencia principal que vemos en el mercado es la necesidad de una tecnología capaz de comunicarse entre sí e integrarse para facilitar la adopción y gestión por parte los usuarios. Es decir, la tecnología como agente que facilita esta colaboración, y no como un sustituto de las relaciones personales. WConnecta es la prueba de ello, el mayor evento de networking del transporte de mercancías por carretera, que este año ha celebrado su décima edición y que traslada a un espacio físico por un día la actividad diaria de la bolsa de cargas.

¿Cómo ha sido el primer año de Wtransnet dentro del Grupo Alpega? ¿Qué colaboraciones se están materializando entre las distintas bolsas de carga de la corporación?

Durante el último año, hemos estado trabajando muy duro en la integración de Wtransnet dentro de la estructura del Grupo Alpega, junto con Teleroute y 123Cargo, con el objetivo de que nuestros clientes sufrieran el menor impacto negativo posible.

Como Grupo Alpega, nuestra principal prioridad es crear la mejor red de colaboración para el transporte a nivel europeo de ahí que una de las primeras acciones que hemos realizado es introducir un puente tecnológico entre plataformas que permite a nuestros clientes acceder a toda la liquidez de cargas de Teleroute y Wtransnet accediendo a una sola plataforma.

Wtransnet sigue siendo la marca líder en la Península Ibérica, mientras que Teleroute lo es en Europa Central y 123Cargo en Rumanía y varios países de Europa del Este. A través de esta unión, nuestros clientes tienen acceso a 200.000 ofertas diarias de cargas en toda Europa, además de un escaparate de más de 70.000 empresas de transporte de confianza.

¿Cuál es el balance de WConnecta 2019? ¿Qué nos puede anticipar sobre la edición 2020?

WConnecta representa a la perfección cómo es posible concentrar en un único espacio y durante un día la actividad del sector de intercambio de carga. Sin duda, una fórmula de éxito que este año celebra su décima edición y resume nuestra filosofía como grupo. Es sorprendente ver cómo este trabajo, que de otro modo llevaría meses, se lleva a cabo en sólo

“WCONNECTA REPRESENTA A LA PERFECCIÓN CÓMO ES POSIBLE CONCENTRAR EN UN ÚNICO ESPACIO Y DURANTE UN DÍA LA ACTIVIDAD DEL SECTOR DE INTERCAMBIO DE CARGA”

una jornada. También es impresionante ver las mejores empresas de logística y transporte de Europa y la industria auxiliar bajo un mismo techo.

En esta edición hemos contado con la presencia de 260 empresas y 700 profesionales del transporte. También ha sido la de mayor participación internacional, con 21 países representados y un 55% de empresas llegadas de fuera de nuestras fronteras. A lo largo del día se desarrollaron 5.980 entrevistas rápidas en las rondas de Speed Networking y 900 entrevistas privadas de la Cargo Area, donde había instaladas 47 mesas en las que operadores logísticos de toda Europa atendieron a proveedores de transporte. Sin duda, un motivo de celebración y éxito para el sector.

De cara a 2020, somos conscientes de que el evento aporta mucho valor a nuestros clientes. Por tanto, a final de año probablemente evaluaremos el formato para la próxima edición y compartiremos una actualización.

¿En qué proyectos de futuro están trabajando? ¿Qué novedades darán a conocer próximamente?

Tenemos muchos proyectos innovadores en proceso. Eso sí, hablaremos de ello cuando estén listos... ¡pero pronto tendréis noticias nuestras! En cualquier caso, hemos logrado todo lo que anunciamos hace un año, por lo que ahora es el momento de seguir trabajando en la construcción de la mejor red de Bolsas de Cargas de Europa, combinando lo mejor de nuestros 3 mercados y ofreciendo a nuestros clientes las mejores soluciones y garantías: una comunidad de 70 mil empresas de transporte y 200 mil ofertas diarias.

“NUESTROS CLIENTES TIENEN ACCESO A 200.000 OFERTAS DIARIAS DE CARGAS EN TODA EUROPA, ADEMÁS DE UN ESCAPARATE DE MÁS DE 70.000 EMPRESAS DE TRANSPORTE DE CONFIANZA”

ERES UNA EMPRESA DE TRANSPORTES
Cargar cargas, hacer cobros y entregar el cobro en España y Europa.

ERES AUTÓNOMO
Encuentra cargas, trabajo estable y despreocuparte de los cobros.

ERES OPERADOR
Encuentra camiones fácilmente con la flexibilidad que exigen tus clientes.



A LA VANGUARDIA DE LA TECNOLOGÍA

NUEVA VOLKSWAGEN TRANSPORTER T6.1 – 150 CV

DESDE EL LANZAMIENTO DE LA T1 VOLKSWAGEN VEHÍCULOS COMERCIALES SIEMPRE HA SIDO UN REFERENTE EN EL SEGMENTO DE LAS FURGONETAS Y AHORA ACTUALIZA SU T6 PARA MANTENER ESTA POSICIÓN DE PRIVILEGIO

Esta actualizada Transporter se denomina T6.1 2020 y llega con numerosas mejoras en su equipamiento, seguridad activa y asistentes avanzados a la conducción, ofreciendo una funcionalidad y versatilidad extraordinaria. A nivel estético, se ha renovado el diseño de la parrilla y el parachoques delantero y se han incorporado faros led. Están disponibles dos batallas con tres variantes de techo, con lo que logra un volumen en el compartimiento de carga de 5,8 a 9,3 m³, pudiendo llegar a 1,4 toneladas de carga útil. Además se puede utili-

zar el espacio existente debajo de los asientos para transportar objetos muy largos (unos 35 cm o 40 cm extras). El espacio de carga puede flexibilizarse mediante el uso de paneles divisorios o de rejilla, y cuenta con numerosas argollas para garantizar un perfecto amarre de la mercancía.

FUNCIONALIDAD Y EQUIPAMIENTO

Su habitáculo tiene un diseño más moderno. Se han actualizado el salpicadero, la instrumentación y el

A FAVOR

- Cambio DSG 7
- Respuesta del motor
- Dirección

EN CONTRA

- Encendido de luces manuales
- Espejos retrovisores no abatibles

volante. Monta una nueva pantalla multimedia de última generación con el sistema de infotainment (MIB2 y MIB3), todos estos sistemas van equipados con la unidad de control de módulo de llamada de emergencia y de comunicación (OCU). También se ha incluido un enchufe de 230 voltios al lado del asiento del conductor y un compartimiento seguro que se puede cerrar con llave.

Al montar la dirección electro mecánica, incorpora asistentes avanzados a la conducción, como el mantenimiento en el carril, asistente de maniobras con remolque o el sistema de aparcamiento asistido. También puede dotarse con el sistema de estabilidad automática de viento lateral, y con el control de crucero adaptativo ACC, combinado con el cambio automático DSG y la función "Stop&Go", la cual arranca automáticamente tan pronto como el vehículo que nos precede se pone en marcha.

En su parte dinámica introduce el sistema de suspensión adaptativa DCC de segunda generación y amplía la función de selección de perfiles de conducción. Accionando un interruptor deslizante hacemos que el modo de conducción del vehículo se adapte al tipo de carga que transporta. Monta los conocidos sistemas de antideslizamiento y frenada que se amplían con la función XDS, que mejora las prestaciones de tracción y manejabilidad.

APTA PARA TODOS LOS SERVICIOS Y SITUACIONES
Sus mecánicas se han actualizado para estar a la altura de las nuevas exigencias en materia de emisiones, pero sigue manteniendo su oferta en motores diésel. El (TDI) turbodiésel más efi-



MONTA UNA NUEVA PANTALLA MULTIMEDIA DE ÚLTIMA GENERACIÓN CON EL SISTEMA DE INFOTAINMENT (MIB2 Y MIB3)

INCORPORA ASISTENTES AVANZADOS A LA CONDUCCIÓN, COMO EL MANTENIMIENTO EN EL CARRIL, ASISTENTE DE MANIOBRAS CON REMOLQUE O EL SISTEMA DE APARCAMIENTO ASISTIDO

FICHA TÉCNICA

MOTOR

| | |
|-------------------------|-------------------------------------|
| → MMotor: | 2.0 TDI Euro 6 Y |
| Tipo: | Turbo diésel 4 cilindros en línea |
| Cilindrada: | 1.968 cm ³ |
| Diámetro / carrera: | 81 x 95,5 |
| Relación de compresión: | 16,5:1 |
| Potencia: | 150 CV (110KW) a 3.250 - 3.750 rpm) |
| Par máximo: | 340 Nm 1.500 - 3.000 rpm |
| Alimentación: | Inyección directa common-rail |

TRANSMISIÓN

| | |
|--------------|------------------------------------|
| → EChangeio: | Automático DGS 7 velocidades + m.a |
| Embrague: | Vidisco |
| Tracción: | Delantera |

DIRECCIÓN

| | |
|-------------------|---------------------|
| → Tipo: | Cremallera asistida |
| Accionamiento: | Electrohidráulico |
| Diámetro de giro: | 27,2 metros |

FRENOS

| | |
|------------------------|-------------------|
| → TDelanteros: | Discos ventilados |
| Traseros: | Discos |
| Asistencia en frenada: | ABS, ESP, ASR |

SUSPENSIONES

| | |
|---------------|--|
| → PDelantera: | Independiente tipo McPherson |
| Trasera: | Eje con brazos inclinados y resortes con amortiguadores |

RUEDAS

| | |
|-------------|------------|
| → Llantas: | 6,5x16 |
| Neumáticos: | 235/65 R16 |
| Depósito: | 75 litros |

PESOS

| | |
|-------------|-----------|
| → CTara: | 1.981 kgs |
| MMA: | 3.000 kgs |
| Carga útil: | 1.019 Kgs |

EMISIONES

| | |
|--------------|---------------------------------|
| → CO2 gr/Km: | 167 (ciclo mixto) |
| Consumo: | Urbano 8,21 Interurbano 6,55 |



1



2



3



4

1. Su habitáculo tiene un diseño más moderno. Se han actualizado el salpicadero, la instrumentación y el volante.
2. El cambio DSG garantiza un comportamiento excelente con un empuje constante y sin pérdidas de velocidad.
3. Están disponibles dos batallas con tres variantes de techo, con lo que logra un volumen en el compartimiento de carga de 5,8 a 9,3 m³, pudiendo llegar a 1,4 toneladas de carga útil.
4. La puerta lateral de gran amplitud facilita las labores de carga y descarga.

cienta aporta potencias de 66 KW/90 CV, 81 KW/110 CV, 110 KW/150 CV y 146 KW/199 CV y todos cumplen la nueva normativa de contaminación de gases de escape Euro 6d TEMP-EVAP.

Se puede solicitar con tracción total 4MOTION pero a partir de los 150 CV.

Hemos probado esta Transporter T6.1 con el propulsor de 150 CV y un cambio automático el DSG de 7 velocidades y de doble embrague. Para comenzar hay que resaltar que ofrece un excelente confort interior, y un buen aislamiento acústico

tanto del compartimiento del motor como de la zona de rodadura y en su zona de carga. Además la posición elevada de su puesto de conducción nos da una amplia visión del exterior.

La respuesta de su propulsor es brillante ya desde bajas revoluciones. El cambio DSG garantiza un comportamiento excelente con un empuje constante y sin pérdidas de velocidad. El paso de marcha los realiza sin notarse y con agilidad tanto subiendo o bajando de vueltas y nos ofrece la posibilidad de elegir unas respuestas del motor más suaves o más vigorosas, pues la palanca monta una posición "S" o Sport, por la cual el motor nos transmite un potencia mayor. Se mantiene firme en cualquier tipo de carretera y cuando entramos en zonas viradas, tanto la suspensión como la dirección electromecánica garantizan una perfecta estabilidad. Además su cambio automático es el complemento ideal para circular por núcleos urbanos con plena comodidad.

LA RESPUESTA DE SU PROPULSOR (150 CV) ES BRILLANTE DESDE BAJAS REVOLUCIONES. EL CAMBIO DSG GARANTIZA UN COMPORTAMIENTO EXCELENTE CON UN EMPUJE CONSTANTE Y SIN PERDIDAS DE VELOCIDAD



JUAN MORÓN
JEFE DE PRUEBAS
DE VEHÍCULOS LIGEROS



MENOS CONSUMO Y MÁS VERSATILIDAD

FORD HA INCORPORADO NOVEDADES EN LA TRANSIT DE 2 TONELADAS

ESTÁ EQUIPADA CON UN MOTOR DIÉSEL ECOBLUE DE 2.0 LITROS QUE OFRECE UNA MEJORA DE LA EFICIENCIA DE COMBUSTIBLE DE HASTA EL 7%, SEGÚN EL FABRICANTE

Esta nueva Transit ha ampliado su gama de potencias. A las versiones de 105, 130 y 170 CV se suma la variante de 185 CV con 415 Nm de par. Ford también ha anunciado que a partir de la primavera de 2020, además de la caja de cambios automática de seis velocidades ya disponible en los modelos de tracción delantera, estarán disponibles modelos de tracción trasera con la eficiente transmisión automática de 10 velocidades de Ford con Control de Cambio Adaptativo.

MOTOR ECOBLUE HYBRID

Opcionalmente, tanto los modelos de tracción trasera como los de delantera se pueden equipar con los motores diésel EcoBlue Hybrid, que cuentan con la innovadora tecnología mild hybrid de 48 voltios. Esta alternativa permite reducir un 3% la eficiencia del combustible con respecto al modelo EcoBlue diésel 2.0 litros equivalente. La tecnología híbrida "suave" utiliza un arrancador/generador integrado, que reemplaza al alternador convencional y permite recuperar y almacenar energía eléctrica en las deceleraciones para cargar una batería de ión-litio de 48 v. Esta energía se utiliza para asistir al motor de combustión y para hacer funcionar los accesorios eléctricos del vehículo.

MÁS CAPACIDAD DE CARGA

El fabricante ha trabajado en la optimización del peso del vehículo y ha conseguido incrementar su carga útil. El nuevo modelo de Transit con tracción trasera 350 GVM, L3 H2, por ejemplo, es hasta 80 kg más ligero que el modelo anterior equivalente y el modelo de tracción delantera equivalente es hasta 48 kg más ligero; las cargas útiles netas alcanzan hasta 1.418 kg en los modelos de 3.5 toneladas.

CONECTADA

Ford ofrece la tecnología de módem a bordo FordPass Connect para la nueva Transit. La tecnología permite a los operadores de flotas optimizar los costes de explotación a través de soluciones como los nuevos productos Ford Telematics y Ford Data Services, que se lanzarán a finales de este año, así como la nueva aplicación FordPass Pro, recientemente lanzada, diseñada específicamente para ayudar a autónomos y pequeñas empresas a maximizar su productividad.





UNA SOLUCIÓN PARA CADA NECESIDAD

MERCEDES-BENZ MUESTRA LA VERSATILIDAD DE LA NUEVA SPRINTER

EL FABRICANTE ALEMÁN ORGANIZÓ EN SU PLANTA DE LUDWIGSFELDE (ALEMANIA) EL EVENTO "CLEVER BODYBUILDER SOLUTIONS 2019" PARA MOSTRAR LAS MÚLTIPLES POSIBILIDADES QUE OFRECE SU GAMA DE VEHÍCULOS COMERCIALES

La Mercedes-Benz Sprinter, que está a punto de cumplir su 25º aniversario, fue la gran protagonista y nuevamente dejó patente que es un vehículo comercial preparado para dar respuesta a múltiples aplicaciones gracias a la versatilidad y la robustez de su chasis. Ambulancias, autocaravanas, frigoríficos, grúas, volquetes estuvieron representados en este encuentro.

TRABAJANDO MANO A MANO CON LOS CARROCEROS

Según destacó Peter Strobach, director del Centro de Carroceros de Mercedes-Benz, a día de hoy una de cada dos Sprinter pasa por las manos de un transformador antes de llegar al cliente. Por ello la marca alemana apuesta por mantener una estrecha relación con los fabricantes de segunda fase, lo que garantiza la máxima calidad en el producto final.

Mercedes-Benz Vans cuenta con dos programas específicos de colaboración: el Van Partner, del que forman parte unos 300 carroceros seleccionados. Alrededor del 90% de los vehículos son vendidos por esta vía. Una segunda fórmula de colaboración es VanSolution. El fabricante mantiene una estrecha relación con los transformadores y les involucra en el desarrollo de nuevos productos.

Además a través de la plataforma Conversion World, que fue presentada hace poco más de un año, los carroceros certificados pueden comercializar sus vehículos. En la actualidad se pueden encontrar más de 200 carrozados sobre Citan, Vito, Sprinter y Clase X, desarrolladas por 150 empresas colaboradoras.

DISTRIBUCIÓN CON CERO EMISIONES

La versión 100% eléctrica de la nueva Sprinter desembarcará en el mercado próximamente, pero en el evento "Clever Bodybuilder Solutions 2019" se mostraron las posibilidades que ofrece la eVito, una furgoneta 100% eléctrica que se comercializa en nuestro país desde hace unas semanas.

Sobre este vehículo, el carroceros Kerstner ha desarrollado "Artic Fox", una furgoneta destinada a la distribución urbana de productos refrigerados. Su propulsión es 100% eléctrica y dispone de un sistema de refrigeración eléctrico con batería, lo que le permite entregar alimentos con cero emisiones locales. En las pruebas piloto realizadas en Bélgica durante cuatro semanas, ha dejado patente que es capaz de realizar 50 entregas diarias manteniendo la temperatura óptima en todo momento.



CONECTIVIDAD

Para los responsables de Mercedes-Benz Vans, la digitalización y la electrificación ofrecen grandes oportunidades para las empresas que utilizan furgonetas. La compañía pone a su disposición Mercedes PRO connect, una herramienta diseñada para mejorar la comunicación entre el gestor de flotas, los vehículos y los conductores. Permite controlar en tiempo real toda la información relativa al vehículo, como puede ser su ubicación, los intervalos de mantenimiento o el consumo de combustible.

Además gracias al sistema multimedia Mercedes-Benz User Experience (MBUX) es posible integrar numerosos campos de servicio y movilidad, para dar respuesta a todas las necesidades de las empresas de logística y transporte.

YA TRIUNFA EN ESPAÑA



Un jurado compuesto por medio centenar de profesionales del transporte de mercancías otorgó el premio 'Vehículo Industrial Ligero del Año 2019' a la nueva Sprinter de Mercedes-Benz. Andrés Orejón, Director General Mercedes-Benz Vans España, recogió el trofeo de manos de Ramón Valdivia, Director General de ASTIC, en un acto celebrado en Madrid.



MERCEDES-BENZ VANS MOSTRÓ 34 CARROCERÍAS DESTINADAS A UN TOTAL DE NUEVE SECTORES

ASÍ ES LA CUNA DE LA NUEVA SPRINTER

La factoría de Ludwigsfelde, ubicada al sur de Berlín, se extiende sobre una superficie de 540.000 metros cuadrados y cuenta con una plantilla de 2.000 empleados, que trabajan en dos turnos de ocho horas de lunes a viernes. Cada día salen de estas instalaciones unas 200 unidades de Sprinter Chasis, una variante que representa el 25% del total de las ventas de este modelo. En 2018 las ventas de la mayor de la familia de ve-

hículos comerciales de Mercedes-Benz alcanzaron las 200.000 unidades en todo el mundo.

Antes del inicio de la producción de la nueva generación del Sprinter, la compañía introdujo en esta planta tecnologías en red como RFID (identificación por radiofrecuencia) para aumentar aún más la flexibilidad y la eficiencia en la fabricación.





ARRANCA LA 'CARAVANA IVECO DAILY'

LOS PROFESIONALES PODRÁN CONOCER DE PRIMERA MANO TODAS LAS NOVEDADES

LA NUEVA VERSIÓN DEL VEHÍCULO COMERCIAL DEL FABRICANTE ITALIANO RECORRERÁ HASTA EL MES DE JULIO DEL PRÓXIMO AÑO MÁS DE 80.000 KM POR NUESTRA GEOGRAFÍA DE LA MANO DE LA RED DE CONCESIONARIOS IVECO

Más de 15.000 profesionales tendrán la oportunidad de conocerla de cerca en su recorrido por todas las provincias españolas. Además los interesados también podrán agendar una prueba dinámica para comprobar cómo este modelo marca una nueva experiencia a bordo y de conducción, con sus tecnologías para eliminar el estrés y aumento de la seguridad. Todo ello, con el asesoramiento profesional de especialistas de IVECO, que resolverán todas las dudas y mostrarán los aspectos menos conocidos del nuevo vehículo.



“Tras su lanzamiento internacional el pasado mes de abril donde reunimos a concesionarios, clientes y prensa, ha llegado el momento de poner en marcha localmente todo nuestro plan de acciones”, explicó

Ruggero Mughini, Director General de IVECO para España y Portugal. La marca deja patente que quiere estar cerca del cliente y lo pone de manifiesto con esta caravana que recorrerá 80.000 kilómetros durante los próximos meses. “Llegaremos a “casa” del cliente para mostrarle la nueva Daily con todos los sistemas de conectividad, con cambio automático, en versiones de diésel y gas, además, de la novedosa oferta financiera con todo incluido”, expuso Mughini. Por su parte, Filippo D’Amico, Director de la Business Line de Ligeros, destacó que “la nueva Daily ha llegado para cambiar la perspectiva del negocio del cliente, dando un paso adelante y acercando el futuro de la tecnología a los vehículos industriales ligeros. Su sistema de conectividad ofrece un mundo de soluciones telemáticas y servicios para ayudar a los propietarios a optimizar la eficiencia de su vehículo”.



IVECO 3R: UNA INNOVADORA OFERTA

Otro de los puntos destacados de la 'Caravana Daily' es la presentación del programa IVECO 3R, uno de los nuevos servicios habilitados gracias al sistema de conectividad avanzada de la nueva Daily. IVECO 3R es una innovadora oferta financiera de Real Road Rent con todo incluido para este modelo, que ofrece un paquete completo que se ajusta a los requisitos comerciales y operativos del cliente. Este paquete tiene una cobertura completa de mantenimiento y reparaciones.

IVECO 3R es una oferta única en el mercado para transportistas por cuenta propia y propietarios de pequeñas flotas. Es una verdadera solución de transporte integrada que combina los requisitos comerciales y operativos del cliente con pagos mensuales fijos que incluyen servicios y la posibilidad de reembolsos anuales en efectivo basados en el uso real

CONECTIVIDAD Y AHORRO DE COMBUSTIBLE

Entre sus novedades, la nueva Daily incorpora los mismos sistemas de conectividad avanzada que ofrecen los turismos, como por ejemplo la radio digital Hi-Connect, que permite a través de su pantalla táctil conectar el Smartphone del usuario y poder tener a mano toda la información de su dispositivo móvil. Además la nueva Daily destaca por su ahorro en combustible gracias a diversas medidas como el sistema Start&Stop, el nuevo turbo de geometría variable controlado electrónicamente, los exclusivos neumáticos Super Eco Low Rolling de Clase A, diseñados específicamente para este modelo etc. Todas estas medidas suponen un ahorro de combustible que puede llegar al 10 %, según los responsables de la marca.

Asimismo, este modelo también está disponible en versión gas natural comprimido (GNC).

Gracias a su etiqueta ECO y la baja sonoridad, permiten el acceso al centro urbano de las ciudades, incluso en episodios de gran contaminación, y contribuye a mejorar la calidad del aire de las ciudades, con unas emisiones locales de hasta un 12% menos de NOx, y un 76% de PM, que la versión diésel equivalente. Y emite hasta un 5% menos de CO2, porcentaje que aumenta hasta una reducción del 95% de CO2 con el uso de biometano.

THOMAS HILSE, NUEVO PRESIDENTE DE LA MARCA IVECO

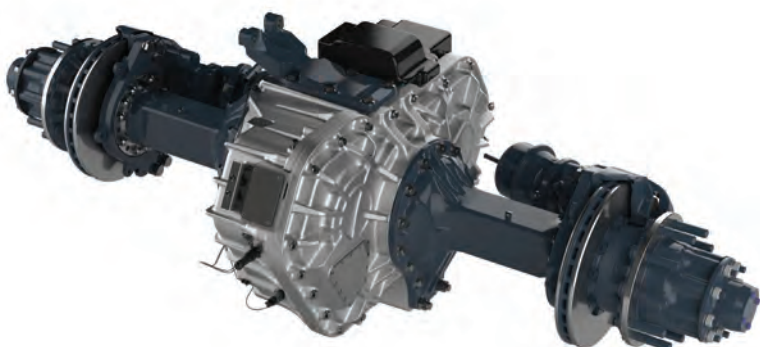
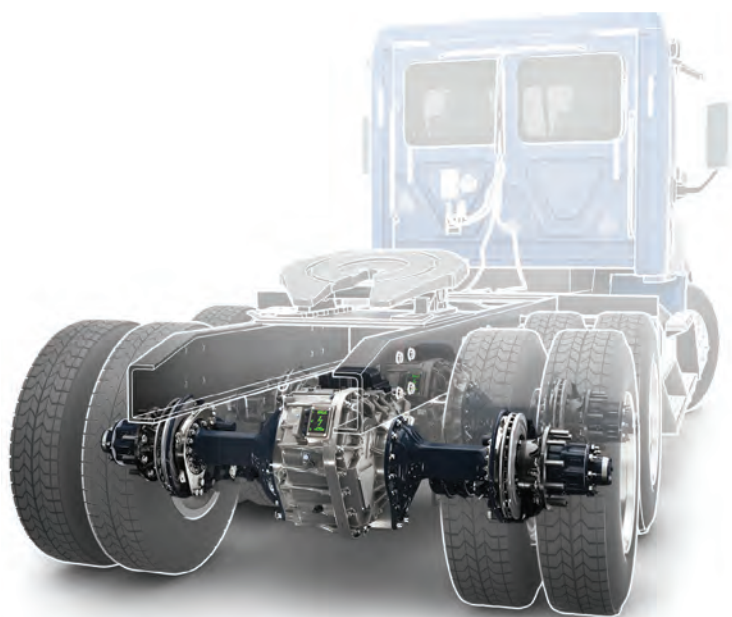


Desde este mes de noviembre ha asumido la responsabilidad de la gestión de producto, ventas, marketing y desarrollo de la red de la marca IVECO a nivel global, con la misión de consolidar la posición de la marca y ampliar su presencia en los mercados mundiales, desde las oficinas centrales de Turín (Italia).

Thomas tiene una sólida trayectoria con 22 años de experiencia adquirida en el sector de los camiones, autobuses y vehículos comerciales en varios puestos de gestión internacional para varias marcas en Europa, NAFTA, América Latina y el sudeste asiático. Ha ocupado diferentes responsabilidades en todas las áreas de negocio, desde ventas y desarrollo de negocio, hasta atención al cliente y planificación de producto, llegando a la posición de CEO. Estudió Ingeniería Mecánica y Administración de Empresas, y tiene un M.A en Relaciones Internacionales.

IVECO 3R ES UNA INNOVADORA OFERTA FINANCIERA DE REAL ROAD RENT CON TODO INCLUIDO PARA ESTE MODELO, QUE OFRECE UN PAQUETE COMPLETO QUE SE AJUSTA A LOS REQUISITOS COMERCIALES Y OPERATIVOS DEL CLIENTE





PROPULSIÓN ELÉCTRICA EFICIENTE Y POTENTE

SERIE AXE DE ALLISON TRANSMISSION

ES UNO DE LOS SISTEMAS DE EJES ELÉCTRICOS MÁS POTENTES DEL MUNDO PARA CAMIONES MEDIANOS Y PESADOS

La oferta de vehículos industriales eléctricos está aumentando y además de las mejoras de la calidad del aire y la reducción de las emisiones de CO₂, ofrecen otros beneficios. Por este motivo, Allison Transmission trabaja constantemente para dotar a los vehículos de los sistemas eléctricos más adecuados.

MÚLTIPLES VENTAJAS

Concretamente, en la serie AXE, el eje de motor dual ofrece una potencia continua de 400 kW (536CV) y un pico de potencia de salida de 550 kW (738CV). Para estos vehículos, también está disponible una configuración de eje trasero tandem. Además, el sistema puede soportar un par del 100 % en la frenada de recuperación.

Por otra parte, hay varias ventajas que explican su elevada eficiencia: una mejor capacidad de refrigeración interna; su adaptación a los chasis estándar junto a los ejes de los camiones comerciales; los motores eléctricos (uno o dos según configuración); la caja de cambios de dos velocidades y las bombas de aceite; y los dispositivos electrónicos para lograr una solución integral de transmisión.

En definitiva, este sistema está diseñado al milímetro para optimizar el rendimiento de los camiones. Está disponible en versión de motor único o dual y permite incluir la transmisión eléctrica de potencia dentro del chasis estándar de casi todos los vehículos comerciales del mundo, ya sean camiones de recogida de basuras, camiones de transporte y distribución o autobuses escolares.

APUESTA POR LA INNOVACIÓN

"Gracias a sus más de 100 años como líder en innovación, Allison está a la cabeza de la transformación de la industria de vehículos comerciales con soluciones de transmisión eléctrica. La



serie AXE es el primer eje eléctrico de Allison para camiones pesados capaz de ofrecer este nivel de densidad de potencia, tamaño y simplicidad", asegura David S. Graziosi, Presidente y Director General de Allison Transmission.



ASÍ AYUDA ZF A REDUCIR EL CONSUMO

OFRECE UNA AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS PARA VEHÍCULOS COMERCIALES

AYUDA A LOS FABRICANTES DE VEHÍCULOS Y A LOS OPERADORES DE FLOTAS A SUPERAR LOS DESAFÍOS ACTUALES, A TRAVÉS DE LA INTERACCIÓN DE SU PROBADA EXPERIENCIA EN TECNOLOGÍA CON LA INVESTIGACIÓN Y EL DESARROLLO CON VISIÓN DE FUTURO

ZF está desarrollando nuevas soluciones eléctricas o electrificadas, como la transmisión híbrida TraXon para el transporte de larga distancia, CeTrax para el transporte público y los camiones de distribución, y accionamientos de ejes eléctricos para su uso en vehículos de reparto ligeros.

Al mismo tiempo, está ampliando su cartera con nuevas soluciones digitales, como la telemática flexible y potente, los servicios basados en la nube o las opciones para una planificación del mantenimiento fácil de usar y con visión de futuro. Esto permite a las empresas realizar un mejor seguimiento de los vehículos y evitar averías y paradas. ZF también ha desarrollado un nuevo programa de mantenimiento predictivo basado en la nube para el sistema de transmisión EcoLife, que es la opción preferida en los autobuses urbanos: ZF-Drivelife supervisa y analiza de forma fiable y completa el estado de la transmisión.

SOLUCIONES PARA LA MOVILIDAD ELÉCTRICA

Muchas ciudades están ampliando sus servicios de transporte público, debido a la congestión, la falta de plazas de aparcamiento y la prohibición de conducir vehículos diésel, temiendo que se produzcan atascos y tratando de cumplir los ob-

jetivos climáticos. Una red de diferentes medios de transporte, lo más integrada posible, debería ofrecer a las personas todas las ventajas de la movilidad.

ZF apoya los cambios que se están realizando en muchas ciudades para hacer realidad un transporte libre de emisiones, seguro e inteligente, y pone a disposición de los fabricantes una amplia gama de accionamientos eléctricos para todos los segmentos de vehículos, además de sensores y cajas de control para sistemas de transporte autónomos.

Por ejemplo, el accionamiento central eléctrico CeTrax, con su enfoque "plug-and-drive", permite a los fabricantes de autobuses y vehículos de distribución electrificar los modelos de vehículos existentes sin grandes cambios en el chasis, los ejes, la ingeniería estructural o el engranaje diferencial. En segundo lugar, el eje electroportante AVE de AxTrax, que ya ha demostrado su eficacia más de mil veces en la producción en serie en todo el mundo, es una solución atractiva, no sólo para los fabricantes de equipos originales, sino también para la adaptación de las flotas existentes con accionamientos eléctricos. Bajo el nombre de e-troFit, ZF Aftermarket ofrece el retrofitting como un servicio completo en colaboración con la empresa de ingeniería in-Tech. ZF suministra CeTrax y AxTrax AVE como un sistema global coordinado combinado con un inversor y un control de accionamiento, lo que garantiza a sus clientes el máximo rendimiento, eficiencia y vida útil.



GRUPO ARNEDO CRECE EN SEVILLA

HA INAUGURADO LA AMPLIACIÓN DE SU CENTRO LOGÍSTICO EN DOS HERMANAS

LA COMPAÑÍA CUENTA EN ESTAS INSTALACIONES CON CLIENTES DE REFERENCIA NACIONAL E INTERNACIONAL ENTRE LAS QUE DESTACAN EMPRESAS DEL SECTOR ALIMENTARIO, TEXTIL, ENVASES, ENTRE OTROS



Javier Arnedo, presidente del Grupo Logístico Arnedo.

La nueva gunda parcela la tercera zona de almacenaje con una superficie de 18.000 m² y una altura de edificación de 12,6 m.

Con la construcción de las nuevas nave Grupo Arnedo suma una superficie total edificada de 57.000 m² y 18 muelles de carga. Cada uno de los almacenes está dotados de sistemas contraincendios, seguridad y vigilancia.

La nueva inversión no sólo permitirá ampliar su capacidad de almacenaje, sino que también alberga 1.100 m² destinados a oficinas y que sumados al espacio administrativo existente en la primera fase suman un total de 1.700 m² de espacio disponible para uso administrativo u otros.



Además de las instalaciones de Dos Hermanas (Sevilla), Grupo Arnedo cuenta con otras en Santa Oliva (Tarragona), Sagunto (Valencia), y su Ecociudad del Transporte en los municipios de Pradejón y El Villar de Arnedo. Mantiene una marcha ascendente.

MIEMBRO DEL JURADO



La nueva inversión supone un gran salto que hace consolidar al grupo como operador logístico de referencia en Andalucía para el almacenamiento y distribución de mercancías. Estas instalaciones están ubicadas en un punto de comunicación estratégica a 5 km de Sevilla, próximo al Puerto de la ciudad y con acceso directo a la nueva circunvalación S40 como enlace principal a cualquier vía rápida de comunicación de Sevilla y su entorno.

MÁS DE 55.000 M² DESTINADOS AL ALMACENAJE

La inversión en el Polígono de la Isla en Dos Hermanas (Sevilla) comenzó en 2011 con la adquisición de una parcela de 20.000 m² y una superficie construida de 15.000 m², a los que hay que sumar un espacio de 600 m² distribuidos en dos plantas, destinado a oficinas, ubicados en la Calle Torre de los Herberos, nº 19. En la siguiente fase se adquirió la segunda parcela con una superficie de 62.000 m², de los cuales 24.000 m² estaban construidos.

En esta última Fase que acaba de finalizar, Grupo Arnedo ha construido en el suelo disponible de la se-



NACE DAIMLER TRUCK AG

Desde este mes de noviembre, la división de camiones de Daimler y Evobus forma Daimler Truck AG. El Grupo Daimler ha creado una nueva estructura corporativa que supone una nueva agrupación de sus empresas, quedando turismos y furgonetas por un lado, y camiones y autobuses por otro.

Todas las actividades de Truck & Buses están ahora unidas bajo el paraguas de Daimler Truck AG. Con más de 35 plantas en todo el mundo, 100.000 empleados y 7 marcas de vehículos, es uno de los mayores fabricantes de vehículos industriales en el mundo.



JOSÉ HERNÁNDEZ QUIJADA E HIJOS REFUERZA SU FLOTA CON SCANIA

La empresa murciana dedicada al transporte nacional e internacional de mercancías a temperatura controlada y en seco ha incorporado 17 nuevos vehículos Scania R450. José Hernández Quijada e Hijos S.L ha apostado por los nuevos modelos de Scania "debido a su bajo consumo, a la amplitud de su cabina, que ofrece una elevado nivel de confort a los conductores, y por la seguridad y fiabilidad de la marca en carretera."

Con esta adquisición, la flota de la empresa ubicada en Archena (Murcia) alcanza un total de 40 vehículos, de los cuales más de la mitad son del fabricante sueco.

JAVIER DEL MAZO, NUEVO DIRECTOR COMERCIAL DE KÖGEL EN ESPAÑA Y PORTUGAL

Estará al frente de la estructura del fabricante alemán en la Península Ibérica. Del Mazo será responsable de los grandes clientes, así como de la gestión y expansión de la red de concesionarios, servicio y talleres existente. Cuenta con una dilatada experiencia en el ámbito de los semirremolques tras trabajar durante dos décadas en Lecitrailer y los últimos 15 años en Schmitz Cargobull. Sustituye en el cargo a Héctor Rodríguez, que ha sido designado nuevo director gerente de VDL Bus & Coach España S.L.



BALEÀRIA Y FRED OLSEN ADQUIEREN PORTACONTENEDORES LECITRAILER

Para el servicio de mercancías en la ruta Huelva-Canarias, las compañías navieras han incorporado un total de 74 portacontenedores modelo LTCO-HC-3S Aligerado para contenedor de 45'. Estas unidades de 13.700 mm de longitud van equipadas con frenos de disco y ruedas de la medida 385/65 R22.5, EBS, pies de apoyo reforzados, anillas de amarre barco y paragolpes especial "skid ship". Su tara de 3.700 kg optimiza el transporte del contenedor de 45'.

En el proceso previo a la fabricación de las unidades, Baleària ha optado por la configuración que más se adapta a sus requerimientos y necesidades gracias a la flexibilidad en el diseño y producción de los semirremolques implantado en Lecitrailer.

Estos semirremolques han sido tratados con el nuevo proceso de imprimación KLT (e-coat de Lecitrailer) que garantiza el proceso de pintura completo como la mejor protección frente a la corrosión aplicando una capa uniforme de imprimación de 50 micras.



LAURENT POUTS SAINT-GERMÉ, NUEVO DIRECTOR DE AS 24 EN ESPAÑA

Desde su incorporación al Grupo Total en 2001, Pouts Saint-Germé ha desempeñado diferentes cargos dentro del mismo: CRT & Fuels Partnerships manager for Europe, Brand Strategy Manager y Comercial Director, entre otros.

Laurent Pouts Saint-Germé, licenciado en economía y marketing por la Université Aix-Marseille, se ha marcado como objetivo para esta nueva etapa profesional "continuar comercializando servicios y productos de primer nivel para las empresas del transporte nacional e internacional de España, reforzando la red de estaciones en el país y como hasta ahora, seguir aportando soluciones de movilidad con el deseo de proximidad para nuestros clientes".

SECCIÓN OFICIAL Y PERMANENTE DE COMUNICACIÓN DE



NOVEDADES REGLAMENTARIAS EN MATERIA DE INSPECCIÓN Y REFORMA DE VEHÍCULOS

LA NORMATIVA DE HOMOLOGACIÓN MANTIENE UNA CONSTANTE EVOLUCIÓN

EL PASADO 1 DE OCTUBRE DE 2019 ENTRARON EN VIGOR LAS NUEVAS VERSIONES DE DOS DOCUMENTOS MUY IMPORTANTES PARA LOS CARROCEROS Y TRANSFORMADORES DE VEHÍCULOS. EL PRIMERO SE REFIERE A LA 5ª REVISIÓN DEL MANUAL DE REFORMAS Y EL SEGUNDO A LA VERSIÓN 7.4.1 DEL MANUAL DE PROCEDIMIENTO DE INSPECCIÓN DE ESTACIONES ITV

El primero es el manual que identifica las posibles reformas que se le pueden hacer a los vehículos cuando estos ya están circulando y el segundo marca las pautas de cómo deben actuar las entidades de inspección de vehículos en España (ITV). Todo vehículo reformado debe tener la aprobación de los organismos competentes para poder circular de forma legal, de ahí que estos documentos sean clave para que todos sepamos cómo hacerlo.

CONSTANTE EVOLUCIÓN

En Europa los vehículos que se matriculan cumplen una estricta normativa de homologación que junto a

los controles de producción que ejercen las administraciones estatales, nos garantiza que las unidades que salen de fábrica cumplen el estándar exigido (homologación). La administración vela por que todos los vehículos que circulan por las vías públicas son seguros para los usuarios y conductores y además son respetuosos con el medio ambiente.

El lector debe tener muy presente que la normativa de homologación de vehículos es una rueda en constante evolución que va elevando el nivel de exigencia poco a poco. A medida que pasan los años, nos encontramos que el mismo modelo de vehículo ha elevado sus prestaciones, su nivel de seguridad y respeto al medio ambiente en comparación con sus predecesores.

NIVELES DE EXIGENCIA

Obviamente, no podemos exigirles a los vehículos más antiguos niveles de cumplimiento tan elevados como a los vehículos actuales pero si podemos establecer el nivel que les exigimos a los vehículos que por necesidad o por gusto se han modificado o transformado tras la matriculación y ya no se corresponden con su origen.

Parece con cierto sentido exigir que estos vehículos modificados respeten, al menos, los niveles de seguridad y medio ambiente con los que se matricularon inicialmente. En general es así, pero hay ciertas transformaciones muy sensibles en materia de seguridad donde es necesario elevar el nivel y pedirle a un vehículo antiguo modificado adaptar algunos requisitos técnicos al nivel de los vehículos actuales. Añadir ejes a un camión o modificar un sistema de frenado son un ejemplo donde se actúa sobre sistemas clave en la seguridad.

PROCESO DE LEGALIZACIÓN

El proceso de legalización de la reforma finaliza cuando aparece consignada en su ficha técnica la novedad introducida y esta es comunicada a la Dirección General de Tráfico para que conste en el permiso de circulación del vehículo.

Para ello es necesario presentar el vehículo en la estación de ITV con el certificado de taller que acredita quien realiza la reforma así como un informe de conformidad emitido por un organismo acreditado (Servicio Técnico) y en su caso, un proyecto técnico que avale la ejecución y aseguran que el vehículo cumple con los requisitos técnicos aplicados.

LA NORMATIVA DE HOMOLOGACIÓN DE VEHÍCULOS ES UNA RUEDA EN CONSTANTE EVOLUCIÓN QUE VA ELEVANDO EL NIVEL DE EXIGENCIA POCO A POCO

EL PROCESO DE LEGALIZACIÓN DE LA REFORMA FINALIZA CUANDO APARECE CONSIGNADA EN SU FICHA TÉCNICA LA NOVEDAD INTRODUCIDA Y ESTA ES COMUNICADA A LA DIRECCIÓN GENERAL DE TRÁFICO PARA QUE CONSTE EN EL PERMISO DE CIRCULACIÓN DEL VEHÍCULO

PRINCIPALES NOVEDADES

Los principales cambios que encontramos en el Manual de Reformas (5ª Revisión) afectan al proyecto técnico y su contenido, dándole un papel más importante en el proceso de legalización. Se han recogido también nuevas reformas para dar amparo a la transformación de vehículos a eléctricos o híbridos y sus modificaciones así como la transformación a vehículos especiales (fúnebres, ambulancias y blindados).

El nuevo Manual de procedimiento de inspección (versión 7.4.1) consolida también la relación entre las entidades de inspección ITV y los Servicios Técnicos que han realizado el análisis y que resultan clave para validar las transformaciones. Esta nueva revisión afecta de manera muy significativa a la sección V que trata los procesos de inspecciones no periódicas de los vehículos, y más en concreto a los procesos de pesado y medida de los vehículos.

Las estaciones de ITV en muchos casos repetían el trabajo de análisis y validación que ya habían debido realizar los Servicios Técnicos y se ha planteado una ordenación más efectiva de los procesos.

Puedes consultar los nuevos documentos accediendo a los siguientes enlaces:

5ª Revisión del Manual de Reformas www.transporte3.com/files/Manual_Reformas_5.pdf

Manual de procedimientos de inspección de Estaciones de ITV:

www.transporte3.com/files/Manual_Inspeccion_ITV.pdf

Salvador Nuñez Bustos
Secretario Técnico ASCATRAVI
C/ Electrodo, 70, Oficina K
28522 Rivas Vaciamadrid (Madrid)
Tlfno. 91 499 44 83 - Fax 91 499 44 75
ascatravi@ascatravi.org / www.ascatravi.org



ASCATRAVI representa a nivel nacional tanto a los carroceros que a día de hoy son fabricantes de segunda fase, como a aquellos que reparan, reforman o transforman carrocerías. Si necesitas una carrocería, búscala en www.ascatravi.org



VOLVO TRUCKS CRECE EN MADRID

NUEVO PUNTO DE SERVICIO EN TORREJÓN DE ARDOZ

ESTAS NUEVAS INSTALACIONES ESTÁN UBICADAS EN LA CALLE MARIO VARGAS LLOSA Nº 9 DEL POLÍGONO INDUSTRIAL CASABLANCA DE LA LOCALIDAD MADRILEÑA

Este Volvo Trucks Center dispone de más de 8.500 m² para la reparación y mantenimiento de camiones y cuenta con un equipo de 20 empleados. El espacio está dividido en seis calles de 28 metros de largo, todas ellas "Drive-trough", una de ellas más ancha, de 8 metros para mantenimiento de autobuses. Se añade además servicio de pre ITV con frenómetro y detector de holguras, así como precintado de tacógrafos. El nuevo taller también cumple con la normativa regulada para la manipulación de los vehículos de gas (GNL y GNC).

MULTITUDINARIA PRESENTACIÓN

Con motivo de la apertura del nuevo taller de Volvo Trucks, los responsables de la compañía organizaron un evento de inauguración para celebrar el estreno de las instalaciones, al evento asistieron más de 300 invitados. Entre los asistentes se encontraba Heléne Mellquist, Presidenta de Volvo Trucks Europa.



Durante la jornada **Giovanni Bruno, Director General de Volvo Trucks España**, destacó que "estas nuevas instalaciones forman parte de un plan de consolidación y crecimiento que reflejan el compromiso de nuestra marca para continuar mejorando nuestra Red Oficial de talleres y su servicio postventa, que cuenta con 57 puntos en toda la geografía española y son pilares en la estrategia de la marca para seguir siendo el mejor socio de sus clientes".



Por su parte **Heléne Mellquist, Presidenta de Volvo Trucks Europa**, se mostró ilusionada por el nuevo Truck Center: "no solo tiene nuevas instalaciones funcionales y modernas, desarrolladas y adaptadas a las necesidades del siglo XXI. También está preparado para poder responder a las demandas de nuestros vehículos actuales y las tecnologías futuras en el sector de la automoción".

NUEVA DIRECTORA DE CAMIONES USADOS DE VOLVO TRUCKS ESPAÑA



Licenciada en Económicas y Diplomada en Ciencias Empresariales, **Elvira Álvarez** se pone a cargo de la dirección de Used Trucks gracias a su dilatada experiencia en el sector financiero y comercial de vehículos industriales. Son 18 años de experiencia en el área de vehículos industriales dentro de Iveco, tanto en la financiera de la marca como en el departamento comercial, los que avalan su integración al equipo de dirección de Volvo Trucks. De Elvira resalta su veteranía en el sector, así como su actitud proactiva y dinámica, y su disposición al trabajo en equipo.



IVECO INAUGURA NUEVAS INSTALACIONES EN GRAN CANARIA

En este espacio de 12.000 m2 ubicado en Las Palmas se han invertido 6 millones de euros, y congrega a marcas del Grupo CNH Industrial como IVECO, fabricante de vehículos industriales, IVECO BUS, vehículos para pasajeros, así como New Holland, maquinaria agrícola. El objetivo del concesionario es ampliar su plantilla hasta los 160 empleados, alcanzar una facturación de 50 millones de euros y 50.000 horas facturadas de taller, así como aumentar el parque de vehículos IVECO a 4.000 unidades. IVECO, lidera la cuota de mercado canario en sus gamas ligera, media y pesada, y en Gran Canaria supera cuotas del 20%, como por ejemplo en el segmento del Eurocargo, con más de un 50%.

En estas nuevas instalaciones, el cliente encontrará toda la gama de vehículos comerciales e industriales de IVECO y de vehículos de pasajeros. A nivel de servicio de taller, el concesionario Rivera cuenta con asistencia 24h, telediagnóstico, contratos de mantenimiento y reparación, consultoría de servicios y asistencia en servicios financieros como leasing, renting y financiación tradicional.



En el acto de inauguración, Ruggero Mughini, aseguró que "el 2019 es un año muy importante para IVECO, con la expansión de nuevas concesiones en España y la llegada de las dos novedades de la gama: la nueva Daily y el S-WAY". Tras presentar en detalle estos vehículos, Mughini confirmó la clara apuesta de la marca por el Concesionario Rivera, tras treinta años de relación empresarial.



DAF ENCUENTRA AL MEJOR TÉCNICO DE SU RED EN ESPAÑA

El Circuito del Jarama en Madrid acogió la final del 'Concurso Técnico del Año DAF 2019' para España y Portugal. Los finalistas se enfrentaron a distintas pruebas técnicas y de habilidad preparadas por los departamentos de Servicio Postventa y Formación de DAF. Los ganadores fueron: por España, Juan Carlos Millán Navarro del concesionario oficial NIRVAUTO Murcia, ubicado en Totana (Murcia) y, por Portugal, Dmytro Kuchmenko, del concesionario oficial G.S.V.I. S.A., ubicado en Maia. Ambos participarán en el concurso internacional 'European Service Team Of the Year 2020' (ESTOY 2020) que se celebrará en Eindhoven el próximo año.

NUEVO PUNTO DE SERVICIO DE MAN TRUCK & BUS IBERIA EN LOGROÑO

Eurocam se hizo cargo de la gestión del servicio en Logroño hace poco más de dos años y ahora estrena nuevas instalaciones. Están ubicadas en el Polígono Industrial La Portalada, a las afueras de Logroño, entre dos vías muy importantes (AP-68 y LO-20) en una localización estratégica.

Sobre una superficie de más de 10.000 metros cuadrados, se han construido alrededor de 4.700 para dar cabida a seis calles de taller, dos de pintura y dos de lavado, lo que "nos permite prestar un servicio integral, que incluye tacógrafos, remolques y toda la gama de producto y post-venta que ofrece MAN Truck & Bus Iberia", explica Miguel Mendioroz, Director General de Eurocam. Eurocam es una empresa con una dilatada vinculación con MAN Truck & Bus Iberia. En la actualidad gestiona puntos de servicio oficiales en Pamplona, Tudela, Vitoria y, desde hace muy poco tiempo, también Burgos, además del mencionado de Logroño.



GRUPO VALAUTO CELEBRA SU 50 CUMPLEAÑOS CON RENAULT TRUCKS

El grupo valenciano, que ha crecido de la mano de la marca francesa, ha mantenido una relación de compromiso y colaboración mutua durante los últimos cuarenta años, que se afianza con la celebración de estas bodas de oro.

Más de 200 personas se dieron cita en las instalaciones de Quart de Poblet, para festejar cinco décadas de esfuerzo, trabajo y dedicación. Las distintas campas exhibieron una amplia muestra del segmento de larga distancia de Renault Trucks, con espectaculares vehículos de la Gama T, como la edición limitada T High Sport Racing o el Model Year 2019 -Step D-; así como otros modelos de distribución y vehículos ligeros.

El acto de celebración comenzó con el agradecimiento por la fidelidad durante estos años, de parte de Francisco Muñoz, gerente de Valauto, que dedicó unas palabras de homenaje a don Fernando Guerola, fundador del Grupo. Se hizo entrega de una placa conmemorativa a Ester Guerola, actual directora general. Grupo Valauto, que se ha consolidado como uno de los distribuidores



de vehículos industriales más importantes de España, cuenta con cuatro instalaciones en Valencia: Valauto Quart y Valauto Comercial Ligeros en Quart de Poblet, Valauto Norte en Sagunto y Valauto Sur en Carlet.



DT SPARE PARTS LANZA SU PRIMER CATÁLOGO PARA CAMIONES VOLVO FL 6 | FL | FE

Ha presentado una nueva ampliación de su gama de recambios y accesorios para camiones. Este catálogo contiene información sobre unos 1.200 productos que sustituyen a aproximadamente 2.600 números de referencia.

DT Spare Parts ofrece una garantía de 24 meses en todos sus recambios adecuados para Volvo FL 6/FL/FE desde el momento de su compra por parte del usuario final. Al igual que el resto de productos DT Spare Parts, las nuevas piezas han pasado por el Diesel Technic Quality System (DTQS), por lo que cumplen los requisitos más exigentes de calidad. La versión digital del nuevo catálogo ya está disponible en la web de DT Spare Parts para acceder en cualquier momento y también puede solicitarse en formato impreso a través del formulario de contacto o en los distribuidores locales. Los más de 40.000 productos de DT Spare Parts pueden encontrarse fácil y rápidamente utilizando el Partner Portal en partnerportal.dieselitechnic.com mediante diferentes opciones de búsqueda, y también permite enviar pedidos y consultas en cualquier momento.

MERCEDES-BENZ TRUCKS INAUGURA NUEVAS INSTALACIONES EN VALENCIA

Visauto Trucks ha abierto las puertas de un nuevo centro de servicio postventa de camiones en Real de Gandía (Valencia). Cuentan con una superficie total de 5.000 m², dedicadas en exclusiva a camiones y autobuses, entre los servicios que ofrece destacan: mantenimiento y reparación integral de mecánica, venta de recambios y servicio de asistencia 24 horas.

El acto de inauguración reunió a más de 300 personas y contó con la presencia de diversos representantes de Mercedes-Benz Trucks España: Antonio García-Patiño, Presidente y Director General, Rafael Brasero, Director de Postventa y Emilio Lamo, Gerente de Red, entre otros. Además sirvió para presentar el nuevo Actros, que ha sido designado 'Camión del Año 2019' por los transportistas españoles.

Este centro forma parte del Eje Occidental de Camiones, que cuenta con otras cinco instalaciones en las provincias de Ciudad Real, Toledo, Cáceres, Badajoz y Córdoba. La firma prevé acabar el año con una facturación total de 14 millones de euros.



¡ENHORABUENA!

Los profesionales del transporte de mercancías han elegido los mejores vehículos del año 2019

#PremiosNacionalesDelTransporte



PATROCINADORES



SEGURIDAD ES CONducir con la tranquilidad de saber que todo va bien

Campaña de Seguridad Camiones 2019

REVISIÓN DE
SEGURIDAD
GRATUITA

Para Volvo la seguridad forma parte de nuestro ADN. Por eso, desarrollamos políticas encaminadas hacia un claro objetivo: cero accidentes con vehículos Volvo.

Por ello le ofrecemos la **Campaña de Seguridad Camiones 2019** que le ayudará a mejorar su rentabilidad y asegurar la tranquilidad de su negocio.

Solicite más información en su concesionario o taller autorizado Volvo, aproveche nuestra revisión de seguridad gratuita, beneficie de un **20% de descuento en una selección de Recambios Genuinos Volvo** y podrá conseguir un **help@flash** de regalo.

VOLVO TRUCK SERVICES

Volvo Trucks. Driving Progress

